

## LOS FENÓMENOS DE GLOBALIZACIÓN\*

La globalización constituye un fenómeno que opera sobre todo desde la esfera económica y que se manifiesta en una nueva división internacional del trabajo. La división clásica del trabajo suponía que los países se especializan de acuerdo a sus ventajas comparativas. La nueva forma de dividir el trabajo acomete una segmentación y reorganización espacial de los procesos productivos, comerciales y financieros con el objeto de aprovechar las diferencias de costes a nivel internacional. Esta nueva estrategia empresarial se ha visto impulsada gracias a una aceleración de la *revolución científico-técnica* en los últimos dos decenios.

Se pueden destacar los avances en los siguientes campos:

- \* Tratamiento de la información, lo que se ha manifestado en la generalización del uso de ordenadores y una agilización de los procesos de toma de decisiones.

- \* Sistemas de transporte, en especial un abaratamiento de los costes gracias al incremento de la competencia, lo que ha contribuido a reducir aún más las distancias geográficas.

- \* Tecnología *de procesos* y organización de recursos humanos, haciendo posible la descomposición de los procesos productivos.

El agente protagonista de este proceso es la empresa transnacional (TNC), que actúa con una lógica global, y que les lleva a ubicar las fábricas contaminantes en los países del Sur, instalar las plantas de ensamblaje en países de desarrollo medio-bajo, con mano de obra semi-cualificada y barata, erigir plataformas de exportación en países estratégicos, invertir en centros de I+D en los países desarrollados o manejar los fondos de liquidez a través de sociedades instrumentales radicadas en paraísos fiscales. El universo de las TNC se ha diversificado y expandido enormemente. En 1970 existían sólo 7.000, pasando a 37.000 a comienzos de los años noventa, con más de 200.00 filiales participadas repartidas por todo el mundo.<sup>1</sup> Algunas TNC son financieramente más poderosas que determinadas economías nacionales: Las ventas anuales de *Shell* triplican el producto interior bruto (PIB) de Chile; las ventas de *Mitsubisi* superan al PIB conjunto de Israel, Hungría y Hong Kong. En otros casos, los presidentes de transnacionales han ido más allá de sus negocios. Es el caso de *Le Floch-Prigentel*, presidente de *Elf* entre 1989 y 1993, que no ha tenido ningún inconveniente en reconocer que el gigante industrial francés, bajo su mandato, deponía y nombraba gobiernos en África.<sup>2</sup>

La globalización afecta también a otras esferas: cultural, social, ambiental. Los medios de comunicación emiten noticias procedentes de todos los rincones del mundo en tiempo real, los idiomas toman palabras prestadas unas de otros y las fronteras nacionales se desdibujan. Un efecto claro es la generalización de los patrones de consumo: Los pantalones vaqueros, las bebidas refrescantes de burbujas o la comida rápida han pasado a formar

parte de esa cultura global, que en realidad no deja de ser la exportación de los hábitos de consumo occidentales. En este proceso los medios de comunicación audiovisual actúan como poderosa correa de transmisión. Las series en televisión y las grandes producciones cinematográficas occidentales (sobre todo norteamericanas) invaden las pantallas de todo el mundo, ofreciendo una versión parcial de la modernidad, basada en el progreso tecnológico, el contexto urbano y el bienestar material. Incapaz de competir con estos gigantes, las industrias locales de la comunicación afrontan enormes dificultades para ofrecer un universo cultural alternativo. Hay que señalar que la hegemonía de la cultura occidental responde a intereses económicos y a una estrategia global de expansión de las transnacionales en su proceso de acumulación de capital, representando una amenaza para la diversidad cultural de la raza humana.

El modelo de globalización vigente presenta, en suma, los siguientes efectos:

a) Pérdida de capacidad de regulación: Las economías occidentales tras la Segunda Guerra Mundial encontraron un equilibrio entre los espacios del mercado y del Estado, que dio lugar a una era de relativa paz social y desarrollo generalizado, conocido como el Estado del Bienestar. La globalización rompe este equilibrio de fuerzas al producir un desajuste entre el mercado que se globaliza y el Estado que permanece en la esfera nacional. El agente tradicional de regulación que es el Estado no tiene ahora competencia para regular el espacio global. Es más, las TNC que operan en el mercado global compiten con ventaja con las empresas y presionan a los Estados para que desregularicen los mercados nacionales. El resultado final es una pérdida de capacidad reguladora, tanto en el ámbito global como en el nacional.

b) Concentración *del poder*: Según datos del PNUD, 358 personas poseen activos por valor de más de mil millones de dólares cada una, superando el ingreso anual agregado de países donde vive el 45% de la población.<sup>3</sup> Las TNC controlan el 75% del comercio mundial. La mayor polaridad del poder económico se traduce en una mayor capacidad para cometer explotación laboral, ecológica y en un incremento de las bolsas de pobreza.

c) Aumento de la brecha Norte-Sur: Según el Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), de acuerdo con los indicadores de supervivencia humana (esperanza de vida, mortalidad infantil y en acceso a agua potable), la disparidad Norte-Sur se ha visto reducida a la mitad en los últimos treinta años. Las variables de progreso humano, en cambio, reflejan una brecha creciente: así ocurre en lo relativo al ingreso, matrícula escolar terciaria, número de científicos y técnicos o al gasto en investigación y desarrollo. En el modelo vigente de globalización tecnológico-económica estas variables conforman el núcleo del modelo de desarrollo y son decisivas para determinar el modelo de inserción externa de una economía. El aumento de la brecha en progreso humano pone en cuestión por tanto los avances en

supervivencia humana, ya que hace más asimétrica la interdependencia entre los países del Norte y del Sur, comprometiendo la capacidad de éstos para reducir la brecha por sí mismos en el futuro.<sup>4</sup>

d) Surgimiento de un nuevo dualismo: Fruto de la globalización, la brecha Norte-Sur tiende a perder los contornos geográficos y desagregarse. En otras palabras, cada vez hay más Nortes al interior del Sur y más Sures en el Norte. Surgen además dualismos de nueva naturaleza, como son, por ejemplo, los existentes entre los sectores que se globalizan en una economía y los que no lo hacen.

e) Aumento *de los* movimientos migratorios: En los años ochenta se han acelerado las presiones migratorias en el conjunto de los países del Norte, tanto en EE UU como en Europa.

f) Aumento *de los conflictos en el acceso a los recursos*: La falta de regulación y control de los recursos comunes sienta las bases y condiciones necesarias para el estallido violento de los conflictos.

El proceso encierra, en definitiva, una **contradicción**: De un lado, el surgimiento de nuevos problemas de naturaleza global, cuya solución escapa a actuaciones individuales, aumenta el grado de interdependencia entre los países y también, por tanto, la necesidad de cooperación. Sin embargo, esta interdependencia es asimétrica y presenta una tendencia innata a profundizarse en los próximos años, de acuerdo al modelo dominante de globalización, que produce concentración del poder. La desigualdad recorta el espacio para encontrar soluciones cooperativas. Dado que la cooperación sólo surge entre iguales, la forma de superar esta contradicción debe asumir el reequilibrio y el reparto del poder entre los países, instituciones y agentes que operan en el espacio global.

Una solución sería progresar hacia la *globalización del espacio político* y la creación de una autoridad supranacional, que tendría legitimidad para hacer frente y contrapesar:

- \* el poder de los gobiernos nacionales del Norte, que gozan de múltiples privilegios en los organismos internacionales actuales, como el derecho a veto en el Consejo de Seguridad de Naciones Unidas.

- \* el mercado global y las actuaciones de las TNC, que se benefician de las diferencias de legislación, así como de los espacios sin legislar.

---

\* Texto extraído de la guía didáctica *Desarrollo, Cooperación y Solidaridad. Más allá del 0'7%*, Manuela Mesa (coord.), Centro de Investigación para la Paz, Madrid, 1997, pp. 12 -15.

<sup>1</sup> Kolodner (1994), p. 1.

<sup>2</sup> Ver *El País*, viernes 13 de diciembre de 1996; *L'Express*, 6-14 de diciembre de 1996.

<sup>3</sup> Ver *Informe del PNUD* (1996), p. 2.

<sup>4</sup> Ver *Informe del PNUD* (1992), p. 93.