CARRERA

Networking: ¿la clave del éxito en el mundo empresarial?

21/01/2014

Los empresarios que han alcanzado el éxito comparten un secreto muy bien guardado: son extremadamente conscientes de la importancia de las relaciones interpersonales, aún en un mundo dominado por las redes sociales.

Foto: Universia.

Está demostrado que la mayoría de los empleos que se consiguen hoy se generan a través de los vínculos, una prueba más del alcance que tiene el networking en todo el mundo

¿Qué tienen en común los emprendedores exitosos? Además de su visión innovadora, capacidad de liderazgo, trabajo duro y tolerancia al fracaso y la frustración, todos los empresarios que han alcanzado el éxito con sus negocios comparten un secreto: sus redes de relaciones interpersonales.

Lee también

» ¿Por qué debes priorizar el networking en tu búsqueda de empleo?

» 5 errores de networking que pueden perjudicar tu carrera

» Claves para iniciar una conversación en eventos de networking

De hecho, está demostrado que la mayoría de los empleos que se consiguen hoy se generan a través de los vínculos, una prueba más del **alcance que tiene el networking en todo el mundo**. Sin embargo, muchas veces incurrimos en el error de confundir networking con redes sociales, y si bien es cierto que estas plataformas pueden ser de gran ayuda para conectarte con profesionales de todo el mundo, el verdadero valor llega cuando puedes generar un vínculo personal, cara a cara y directo, de confianza y beneficio mutuo. Recuerda: una relación en el mundo real vale más de 10.000 “me gusta” en Facebook y seguidores en Twitter.

Esto sucede incluso en campos como el comercio electrónico, donde aunque el soporte en el que se realizan las transacciones es digital, las mismas siempre involucran a un comprador y a un vendedor de carne y hueso, que luego deben calificarse mutuamente basándose en su trato en el mundo real.

Copyright © 2014 Universia México. Todos los derechos reservados.

En conclusión, cualquiera sea el campo en el que quieras desarrollarte como profesional, **es esencial que comiences desde joven a trabajar en tus vínculos personales**, ofreciendo tu ayuda y consejo a quienes te rodean y compartiendo información que pueda ser de interés para tus colegas.

Fuente: Soy EntrepreneurAutor: Universia México

Copyright © 2014 Universia México. Todos los derechos reservados.