LATIN AMERICAN QUALITY INSTITUTE

El emprendedor ¿nace o se hace? Algunas características son innatas, mientras que otras se van adquiriendo y nutriendo con la experiencia.

Espíritu emprendedor

El emprendedor percibe todas las oportunidades de negocio

Muchas personas iniciaron su negocio basados en una buena idea, pero soslayaron en el camino, ¿Por qué? acaso la idea no fue suficientemente buena.

En definitiva, toda idea innovadora es bien recibida, pero corresponde al punto de partida del negocio, mejor dicho de la carrera que todo hombre de negocios comienza.

Muchas empresas exitosas que actualmente comercializan sus productos o brindan sus servicios a toda Latinoamérica, comenzaron con una idea innovadora de emprendedores quienes con energía y visión establecieron una empresa.

La idea a desarrollar debe basarse en la principal cualidad del emprendedor; saber detectar la existencia de necesidades insatisfechas en el mercado y conseguir la solución atendiendo una demanda insatisfecha.

Durante el proceso de la industria, el emprendedor aplicará el plan de negocios tendiendo en cuenta que la mejora de procesos debe ser constante.

El empresario exitoso posee una perseverancia a toda prueba que le permite destacar en el mercado donde se desempeña.

Años atrás, los emprendedores se guiaban únicamente por sus instintos. En la actualidad, el emprendedor se nutre de una formación y experiencia con la finalidad de utilizar una mayor planeación, organización y control de las organizaciones guiándose por su buen juicio.

Las características generales del emprendedor actual deben incluir la capacidad técnica de crear y dirigir una organización así como la capacidad personal.

Contar con una buena idea, no es suficiente en estos días. El empresario exitoso tiene la habilidad de evaluarla y desarrollar un plan de acción con proyectos de corto y largo plazo basados en los principales principios de una buena administración.

La capacidad personal engloba las posibilidades de formar un equipo de personas quienes se desarrollen eficazmente en sus áreas y tengan la aptitud de aplicar soluciones prácticas.

El emprendedor tiene la capacidad de percibir una oportunidad de negocios donde otros no la advierten.

Como consecuencia de una serie de habilidades del emprendedor, donde se puede resaltar el liderazgo, su área de acción es muy amplia. De esta manera, no se limita únicamente a la creación del negocio; sino le permite modificar radicalmente su alcance y la dirección de la empresa existente.

Luego de evaluar las necesidades del mercado, de conocer los agentes que influyen en el. El emprendedor conoce

con certeza el producto o servicio que desarrolla es el adecuado para el mercado.

Sin duda, los obstáculos que se presentan en cada empresa son los competidores que aparecen con mismas ideas, pero con propiedades innovadoras del producto o servicio.

Es así como tratan de mejorarlos, agregándole características y cualidades diferenciales de la idea original con la finalidad de desplazarlos y posicionarse en la mente del consumidor.

Sin duda la creación de empresa es un elemento importante en el desarrollo socio-económico.

Se crean empleos, se dinamiza la economía y se impulsa a la creación de un mercado empresarial cada vez más grande.

La personalidad del emprendedor

Creativo	*Directivo*	*Difusor*	*Administrador*
Reconocidos por su gran ingenio, su completa innovación en el desarrollo de los negocios	Estructura y desarrolla la organización del negocio.	Propaga los beneficios de la empresa a los clientes, trabajadores y proveedores.	Asegura la continuidad de la empresa en el mercado.

Habilidades de un emprendedor

Creatividad
Iniciativa
Realismo
Capacidad negociadora
Energía
Auto confianza
Motivación
Liderazgo