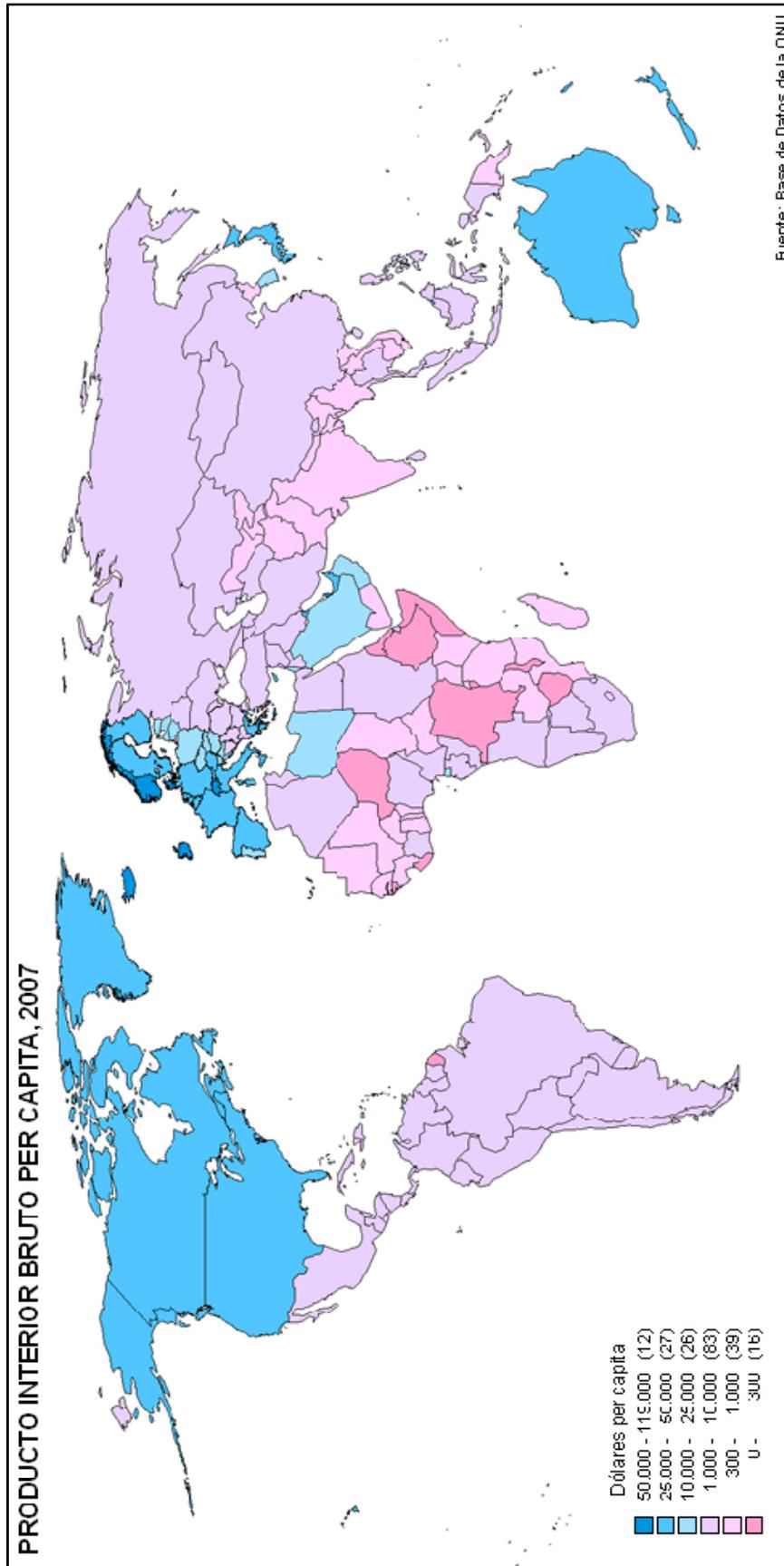


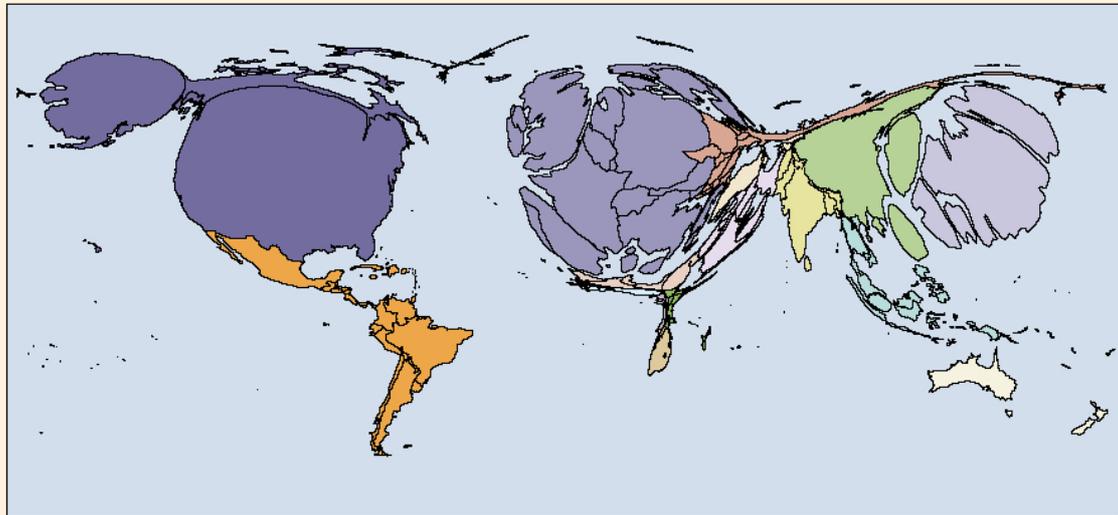
EL DESIGUAL REPARTO DE LA RIQUEZA Y LA RENTA

1. La brecha entre los países desarrollados y los subdesarrollados.



La división del mundo en dos grandes grupos, países ricos y países pobres o países desarrollados y países poco desarrollados, etc., no es nueva. La primera "globalización" llevada a cabo en los tres primeros cuartos del siglo XIX aumentó estas diferencias, ya que la industrialización de los países centrales se tradujo, vía competencia, en la desindustrialización de los periféricos.

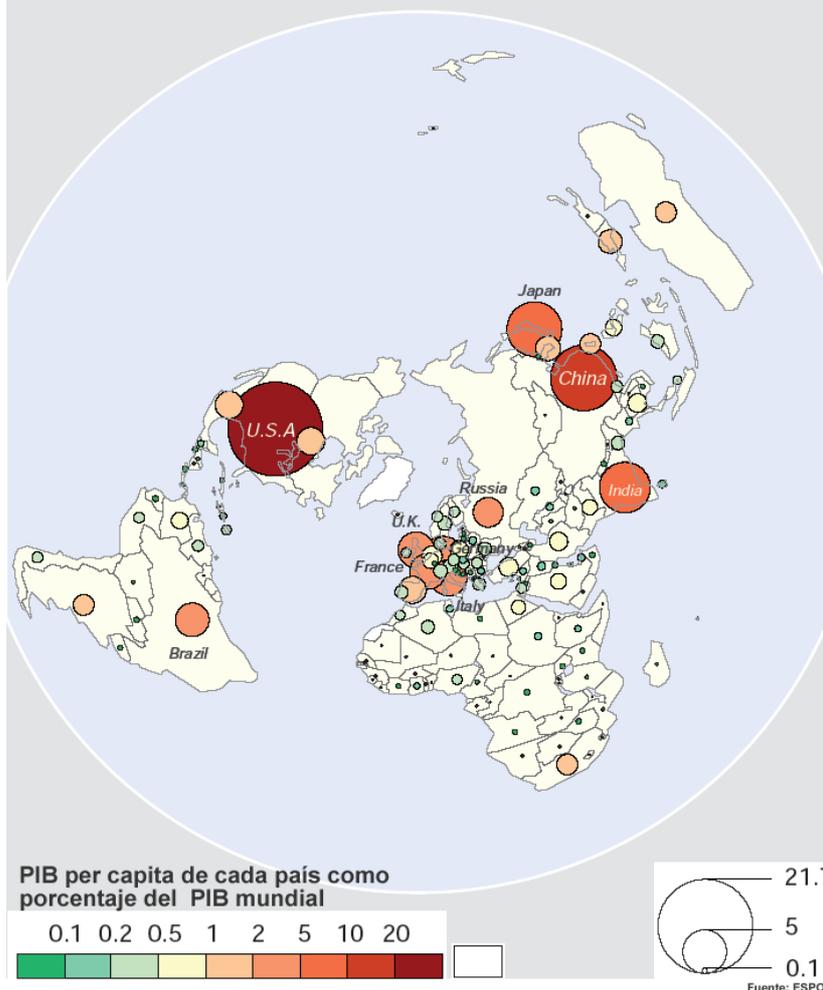
EL MUNDO DESDE EL PUNTO DE VISTA DE LOS MERCADOS
(el tamaño del país revela su proporción del producto interno bruto mundial)

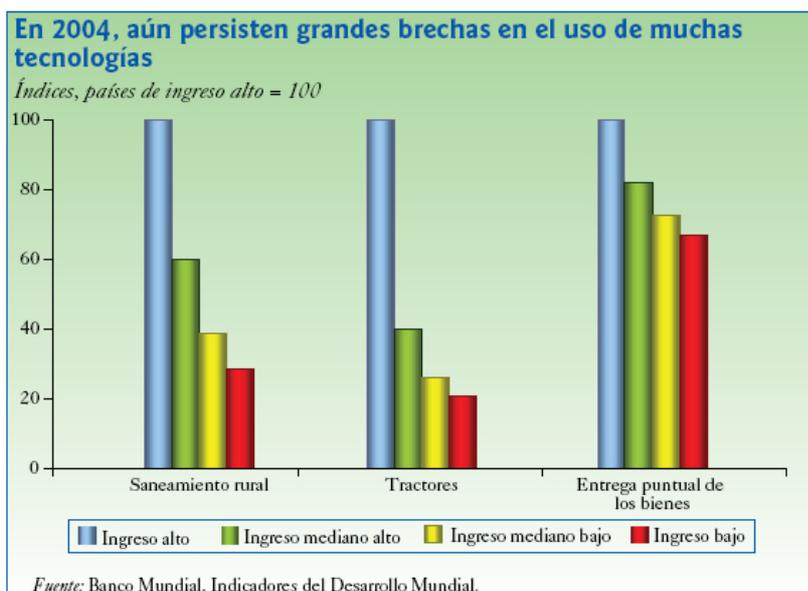
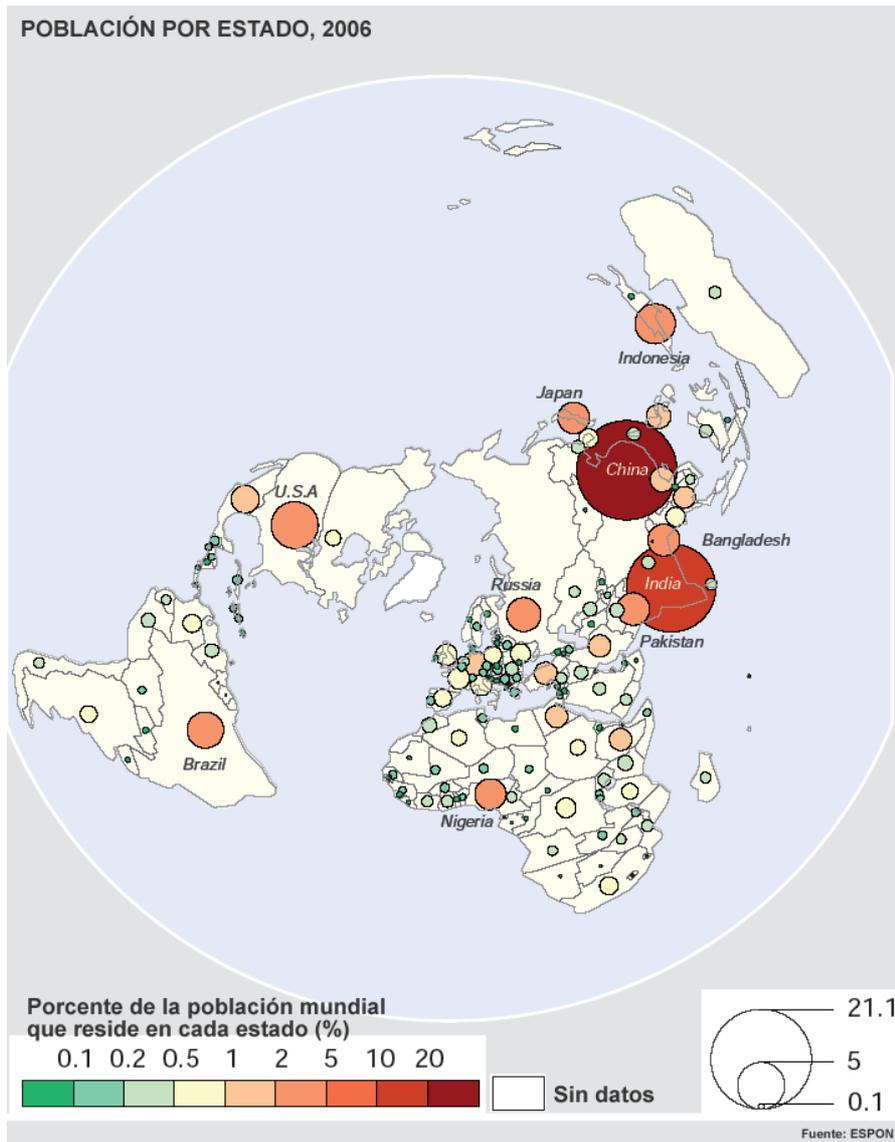


Fuente: Equipo del IDM 2009, con datos del PIB de 2005 (en US\$ constantes).
Nota: Este cartograma se elaboró utilizando el método desarrollado por Gastner y Newman (2004). El mapa muestra los países de mayor riqueza, determinada al comparar los PIB luego de aplicar los tipos de cambio. Esto indica el poder adquisitivo internacional, es decir, lo que vale el dinero de alguien si se lo gasta en otro país.

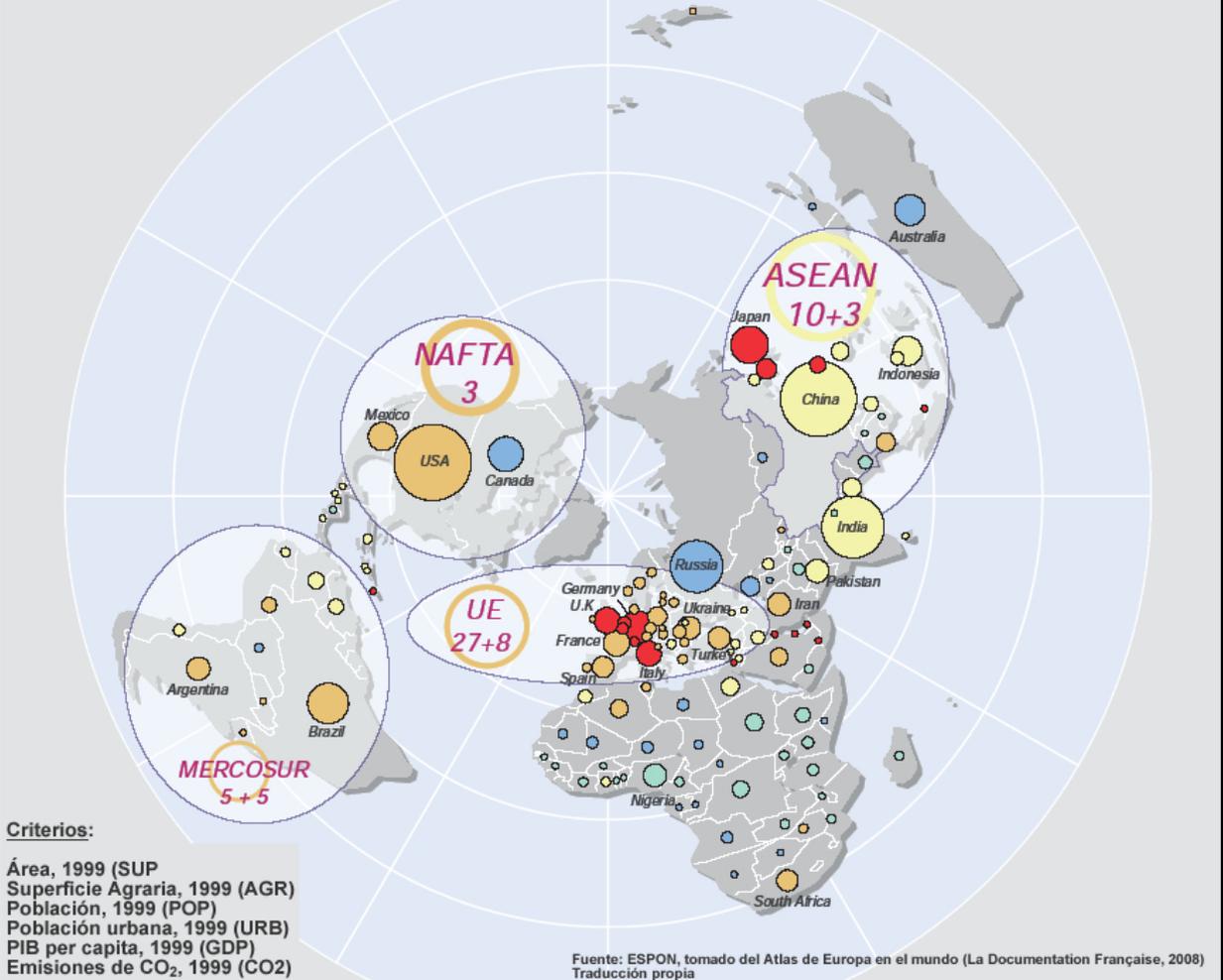
Fuente: Banco Mundial, Informe sobre el Desarrollo Mundial, 2009

PRODUCTO INTERIOR BRUTO PER CAPITA POR ESTADO





EL TAMAÑO ECONÓMICO DE LAS ASOCIACIONES ECONÓMICAS Y PAÍSES, 1999



Tamaño de las asociaciones económica mundiales: porcentaje del total mundial

in %	SUP	AGR	POP	URB	GDP	CO2	%
Asoc. de Libre Comercio de América del Norte (3)	16.1	18.1	6.8	11.1	25.5	28.0	17.6
ASEAN 10+3	10.9	14.1	32.9	28.0	24.7	23.9	22.4
MERCOSUR 5+5	13.0	7.0	5.7	9.6	5.7	3.4	7.4
UE 27+8	4.6	11.0	9.8	15.2	24.4	18.2	13.9
Resto del mundo	55.5	49.7	44.9	36.2	19.7	26.5	38.7
TOTAL	100.0						

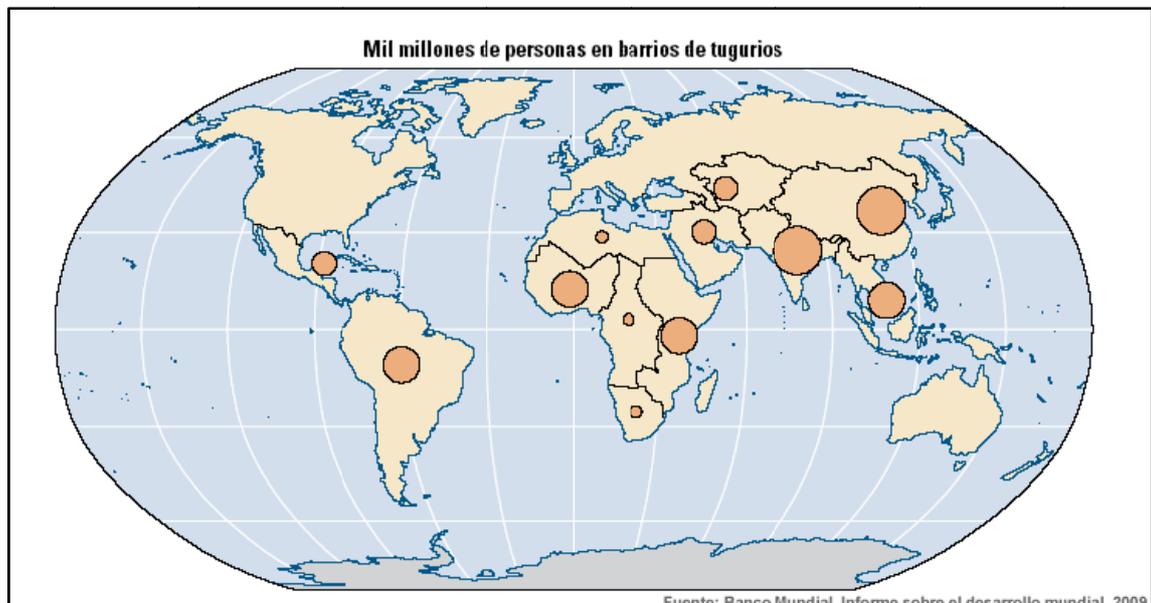
		más del 10%	del 5 al 10%	del 2 al 5%	del 1 al 2%	del 0,5 al 1%
Tamaño	Tipo A Baja densidad			Rusia	Canada Australia	Kazakhstan
	Tipo B Pobreza					Nigeria
	Tipo C Muy poblado		ASEAN 10+3 China	India		Indonesia, Pakistan, Bangladesh, Colombia, Egypt, Philippines, Vietnam, Venezuela
	Tipo D Equilibrio		NAFTA 3 USA UE 27+8	MERCOSUR 5+5	Brazil	Mexico, France, Iran, South Afr. Turkey, Spain Ukraine, Argentina, Poland, Thailand, Saudi Arabia, Algeria, Peru
	Tipo D Acumulación				Japan, Germany	U.K Italy

En general, teniendo en cuenta su riqueza, pueden establecerse tres grandes grupos de países:

- Los países ricos o desarrollados, que son países industrializados (tercera revolución industrial), con un potente desarrollo del sector servicios, un control casi exclusivo de la innovación y la investigación, y una relativa fuerte especialización en los

sectores productivos intensivos en tecnología. En ellos se encuentran las sedes de las principales empresas multinacionales y de los organismos financieros de mayor rango. Controlan gran parte del comercio mundial. Se localizan en Norteamérica, los quince miembros más antiguos de la UE, Japón y Australia-Nueva Zelanda.

- Los países intermedios, que presentan un grado de riqueza y de producción medio, pero creciente (presentan mayores cifras de crecimiento que los países desarrollados), aunque el reparto de esta riqueza y producción no es homogéneo: se concentra en ciertos sectores productivos y en unos reducidos grupos sociales. De esta manera, son países en los que conviven actividades productivas “modernas”, en crecimiento, con actividades “obsoletas” o “maduras” en regresión. Igualmente, se da de forma coetánea la formación de un grupo social dirigente que acumula grandes fortunas con la existencia de una mayoría que viven en condiciones de pobreza relativa. El desarrollo de estos países suele asentarse sobre la base de:
 - La exportación de productos energéticos de alto valor en el mercado
 - La disponibilidad de una mano de obra abundante y barata, que les permite llevar a cabo:
 - Procesos de desarrollo endógeno que se sustentan en la competitividad (baratos) de sus producciones en el mercado mundial.
 - La recepción de inversiones o de actividades deslocalizadas desde países desarrollados, que buscan mano de obra barata, pero que dan lugar a cierto grado de difusión tecnológica, que permite eslabonamientos y crecimiento económico.

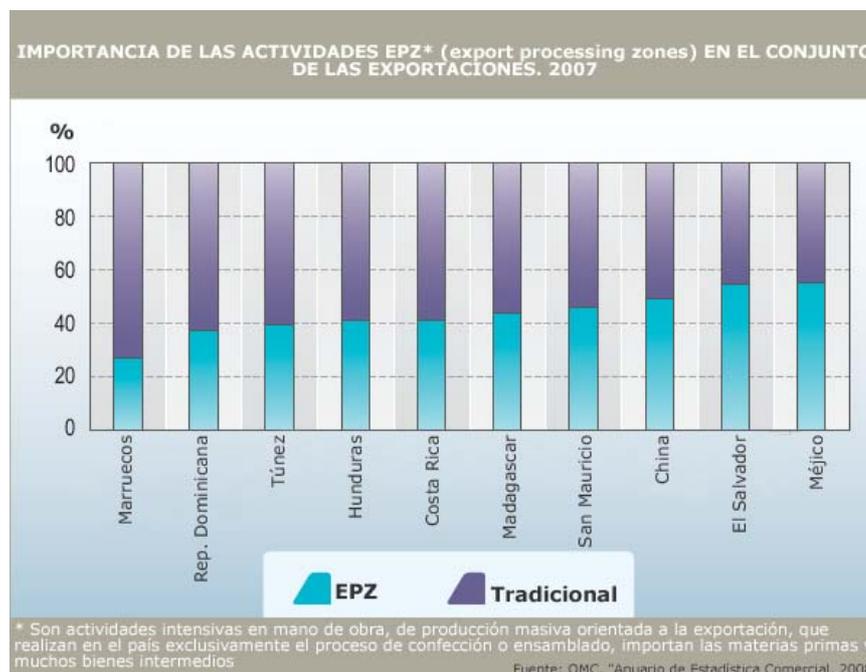


En este mapa se observa como en China o la India o zonas de Oriente Medio convive el desarrollo con el mantenimiento de importantes porcentajes de población en condiciones de miseria.

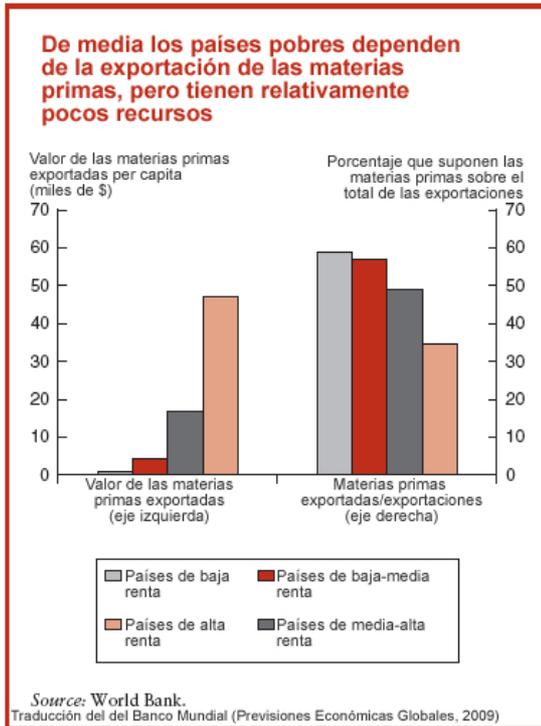
En este grupo se incluyen dos grandes subgrupos de países:

- Los países “en desarrollo”, que se localizan fundamentalmente en Asia oriental y meridional, donde destacan los dos colosos chino e indio, pero donde también tiene importancia Corea o Singapur, y en las zonas próximas a los grupos de países ricos, con el Norte de África, Méjico o algunos países próximos a Japón. Algunos de estos países cuentan con recursos energéticos y con poderosas corrientes migratorias hacia las zonas desarrolladas, lo que les facilita la llegada de capitales con los que ayudar a avanzar en su desarrollo. La cercanía a los países desarrollados facilita la recepción de actividades deslocalizadas y de tecnología.
- Las llamadas economías “en transición” desde un modelo planificado-comunista a otro capitalista. Se trata de los países que forman parte de la Comunidad de Estados Independientes (CEI) y de los países de la Europa central y balcánica recientemente ingresados en la UE. Estos países presentan dos grupos diferenciados:

- Los países de la CEI están basando su desarrollo en la exportación de productos energéticos y materias primas de alto valor, lo que les permite unos ingresos con los que financian su reconversión económica.
- Los países miembros de la UE, cuyo desarrollo se fundamenta en las ventajas de la integración en el mercado único europeo (desarrollo comercial, difusión tecnológica, inversiones extranjeras...) y en sus políticas de cohesión.
- El tercer grupo son los llamados países “pobres” o subdesarrollados. Se trata de economía con un bajo grado de industrialización, generalmente vinculada a:
 - Sectores productivos de desarrollo endógeno, que incorporan un bajísimo grado de innovación y tecnología, que son intensivos en mano de obra y que se orientan hacia el mercado interior.
 - Sectores productivos de desarrollo exógenos (resultado de la recepción de actividades de la deslocalización de los países más avanzados). En este caso, estas denominadas “Export Processing Zones” (EPZ) se limitan a producir o ensamblar (también confeccionar) con las materias primas y las máquinas que empresas extranjeras ponen a su disposición, y sus producciones se dedican a la exportación. Si bien es cierto que este tipo de desarrollo productivo da trabajo a un porcentaje de la población (aunque a cambio de muy bajos salarios y de condiciones laborales muy precarias) y hace aumentar el Producto Interior Bruto de estos países, da lugar a escasos procesos de transferencia tecnológica y a reducidos eslabonamientos, dado que las empresas que los llevan a cabo o son filiales de multinacionales o han firmado contratos con ellas que les obligan a producir en exclusiva para ellas. Por otra parte, al ser procesos controlados “desde arriba” por las multinacionales, que ubican los diferentes segmentos productivos donde creen que serán más eficientes, las posibilidades de que se produzcan eslabonamientos son muy reducidas.



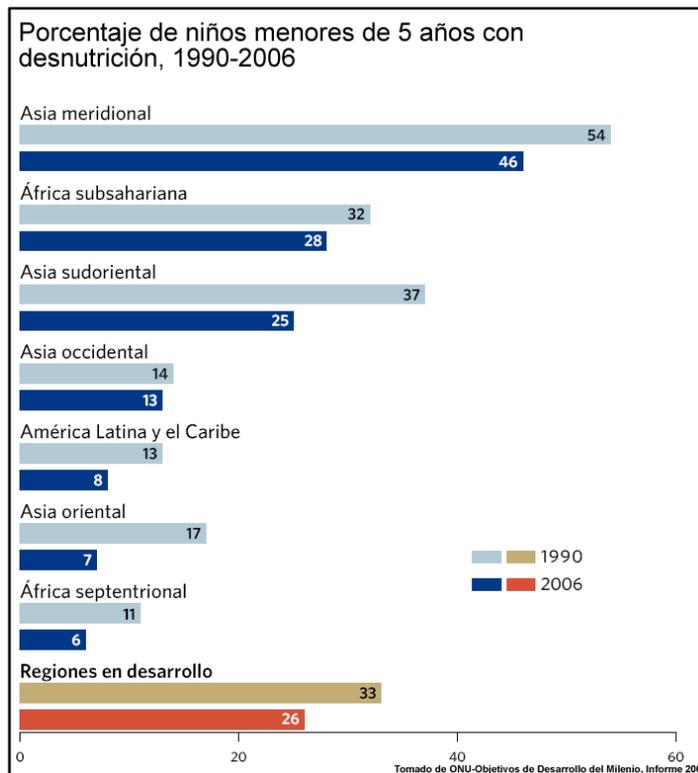
El proceso de terciarización no se ha producido en estos países, donde las infraestructuras son muy precarias, el bajo nivel de rentas frena el desarrollo comercial interior, el comercio exterior suele estar en manos de empresas extranjeras, los servicios de mercado están, por las mismas causas que el mercado interior, escasamente extendidos, y los servicios públicos son raquíticos. Son países que producen y exportan materias primas, productos básicos o energéticos, pero que, muchas veces, presentan un bajo grado de autosuficiencia en estos campos, dependiendo de las importaciones. Los productos industriales, fundamentalmente los que requieren una cierta incorporación de tecnología, y los servicios de tipo medio o avanzados igualmente son importados. Esta situación hace que estos países

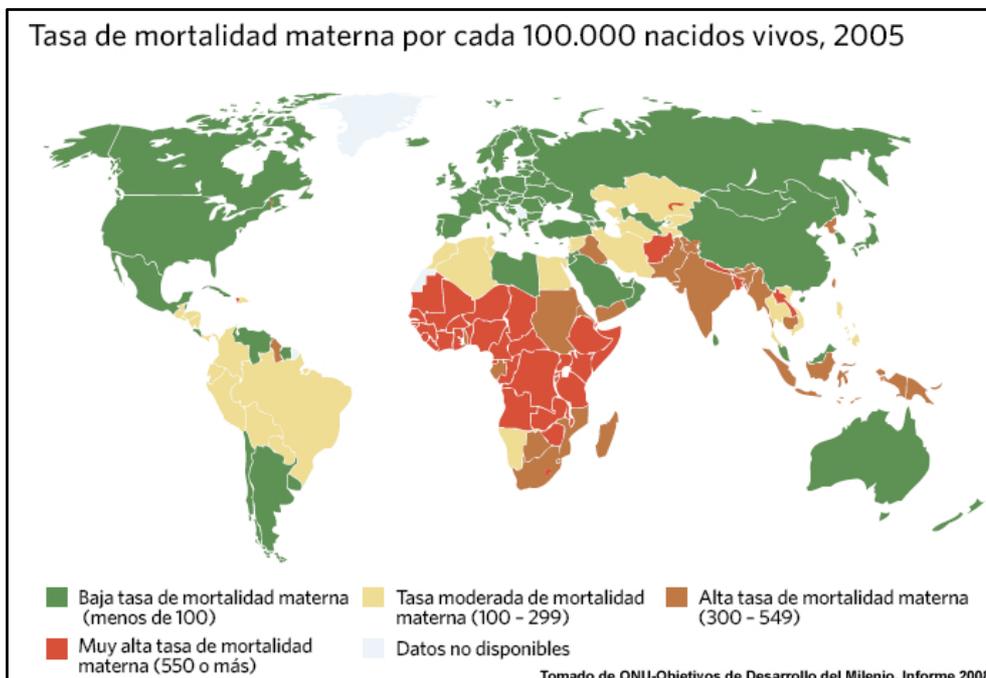
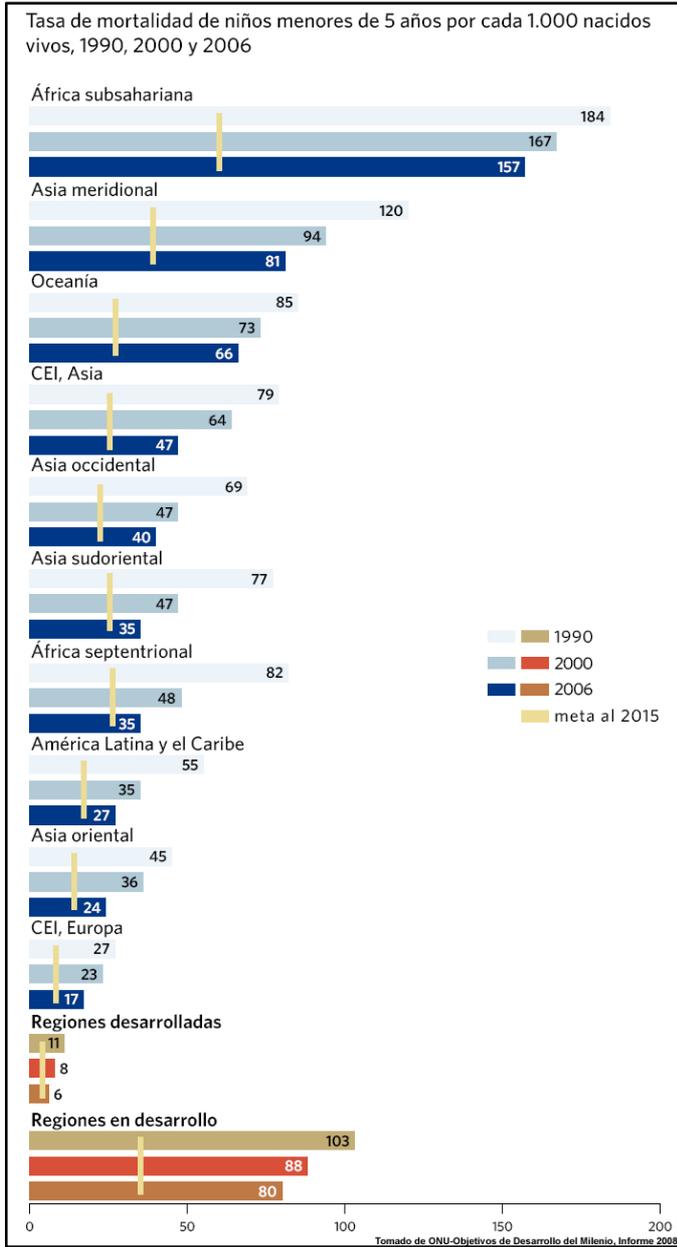


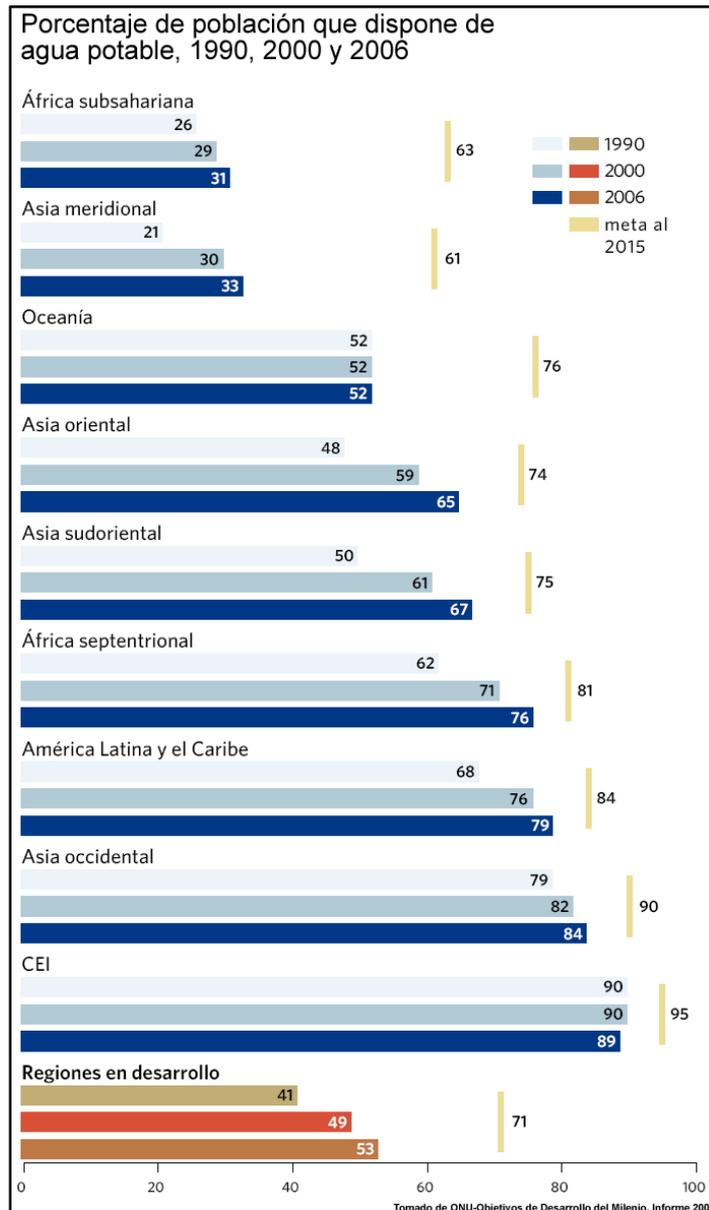
presenten un elevado grado de endeudamiento exterior y muchas dificultades para salir de esta situación, lo que limita sus posibilidades de desarrollo.

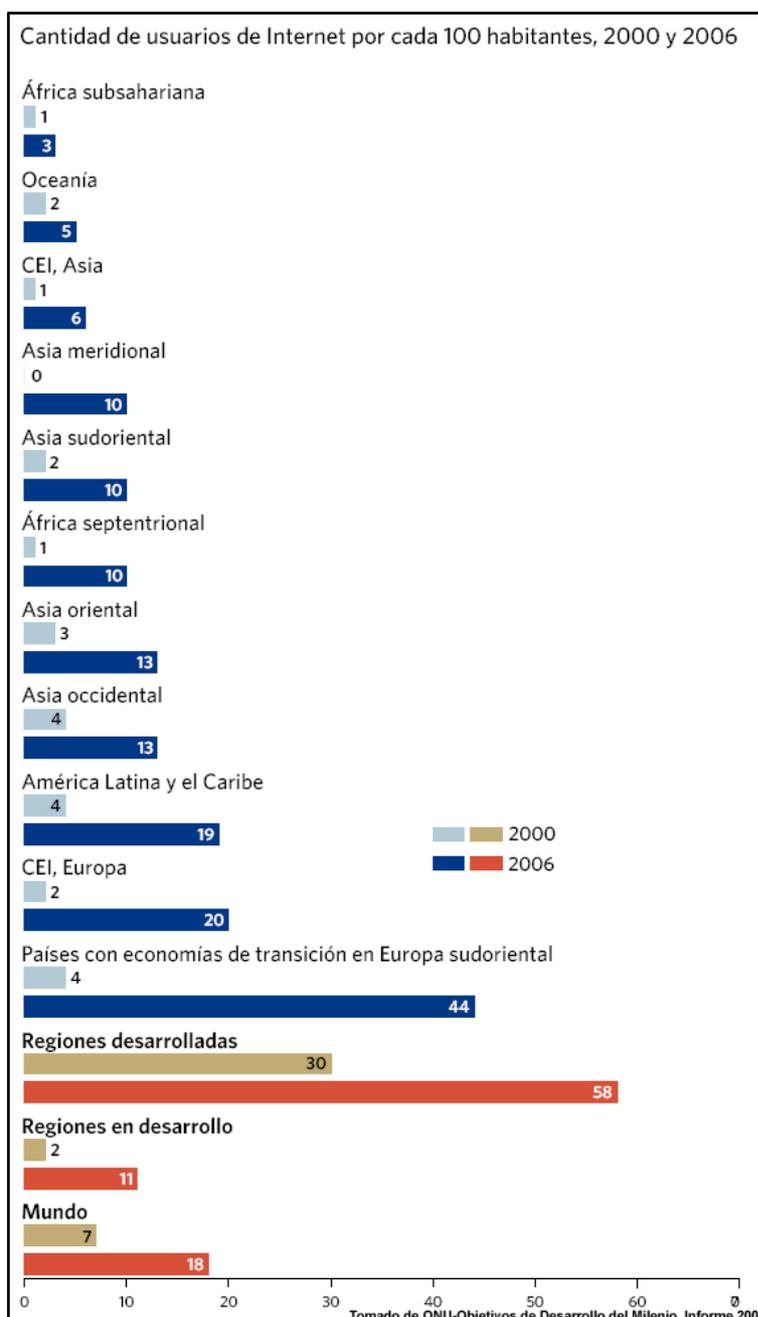
Dentro de este grupo de países destacan los llamados “menos desarrollados”, que se localizan en África (central, occidental y oriental) y en algunas zonas del sudeste asiático. Se trata de:

- Economías preindustriales que están sufriendo el envite de la competencia en el mercado mundial de las producciones de otros países (a veces próximos) más avanzados, que están destrozando su estructura productiva interior.
- Zonas con un fuerte crecimiento demográfico.
- Zonas expuestas a elevados niveles de riesgos naturales (incrementados por el cambio climático).
- Zonas en las que se están desarrollando conflictos bélicos.
- Zonas con unas infraestructuras prácticamente inexistentes.



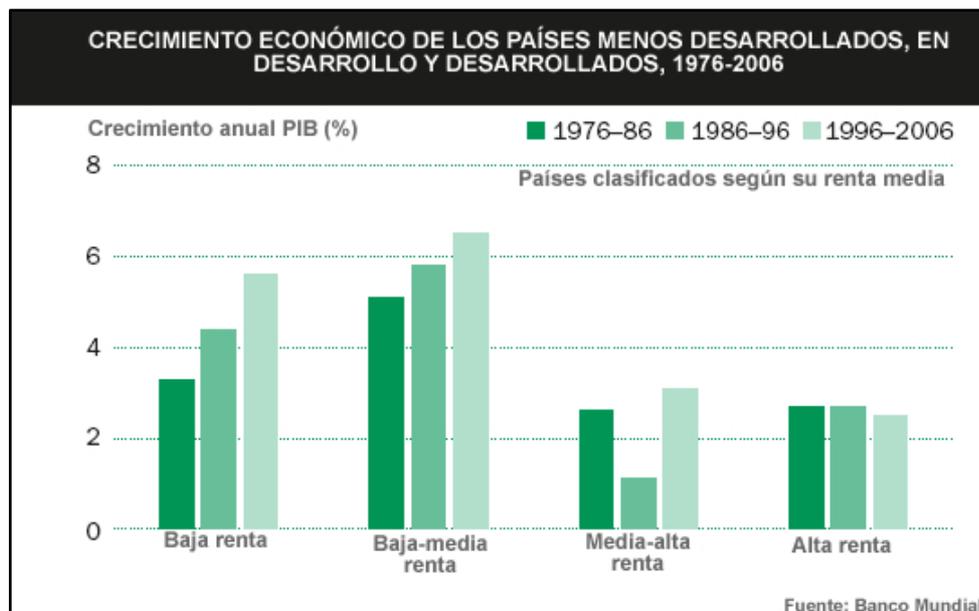
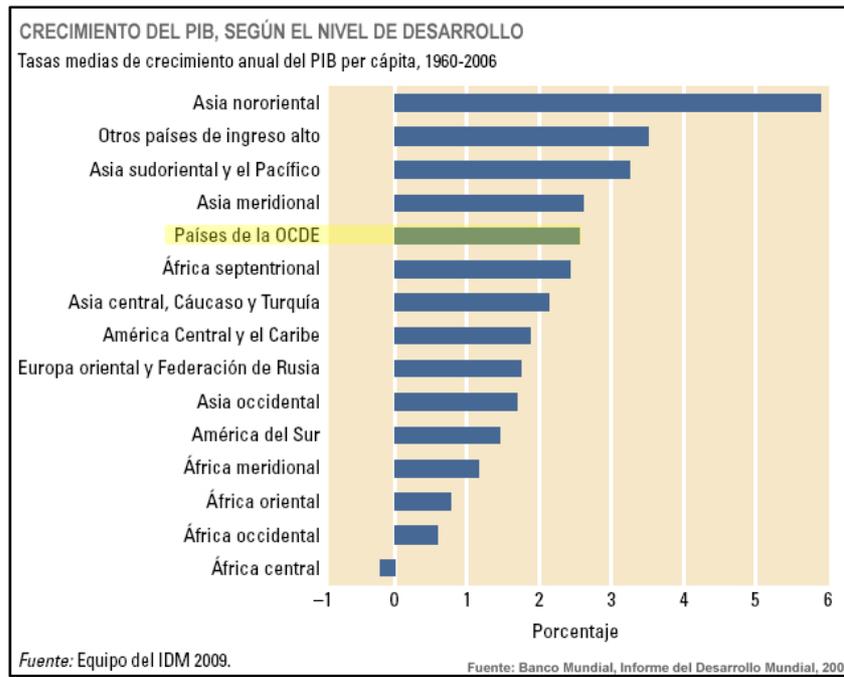


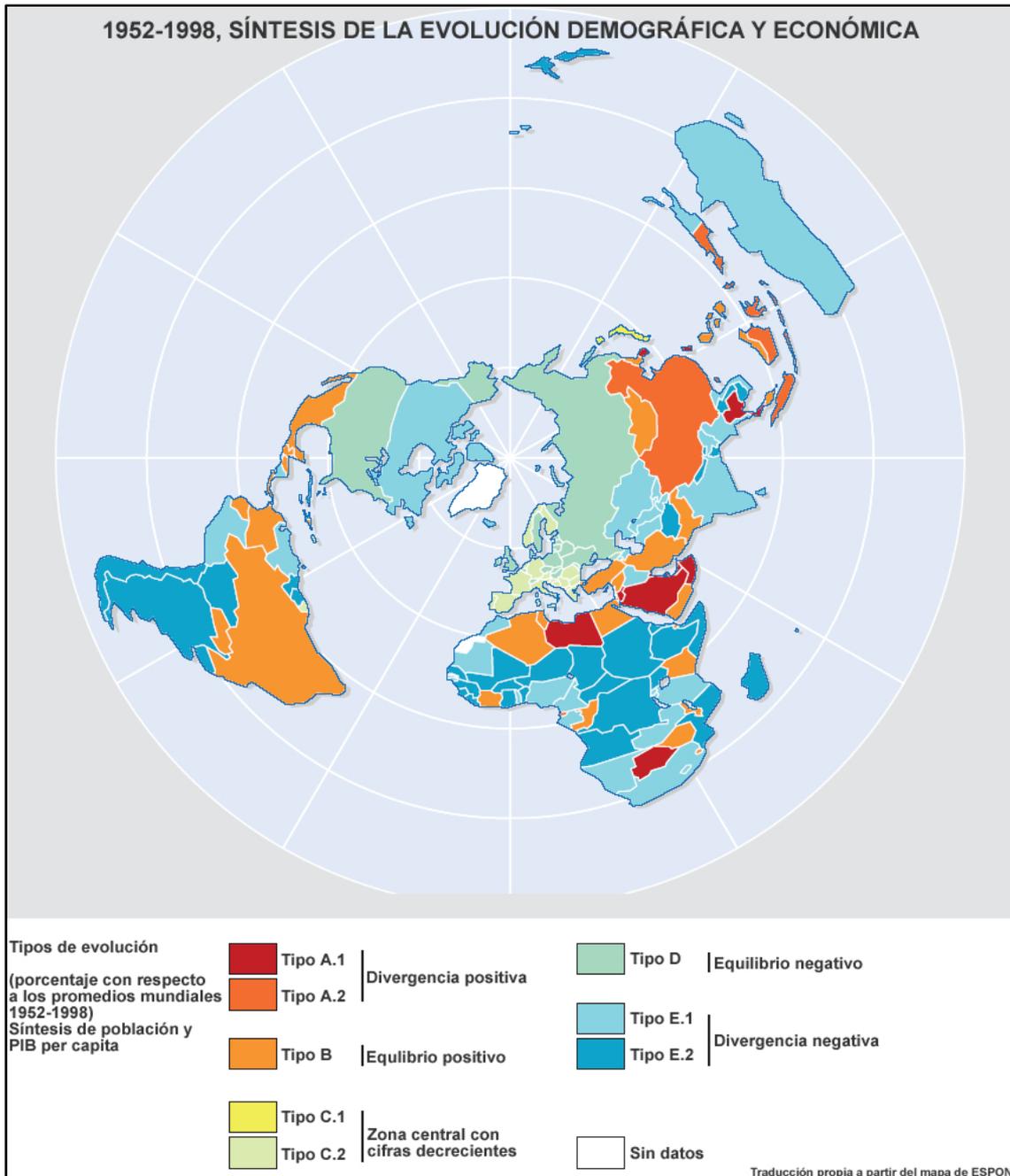


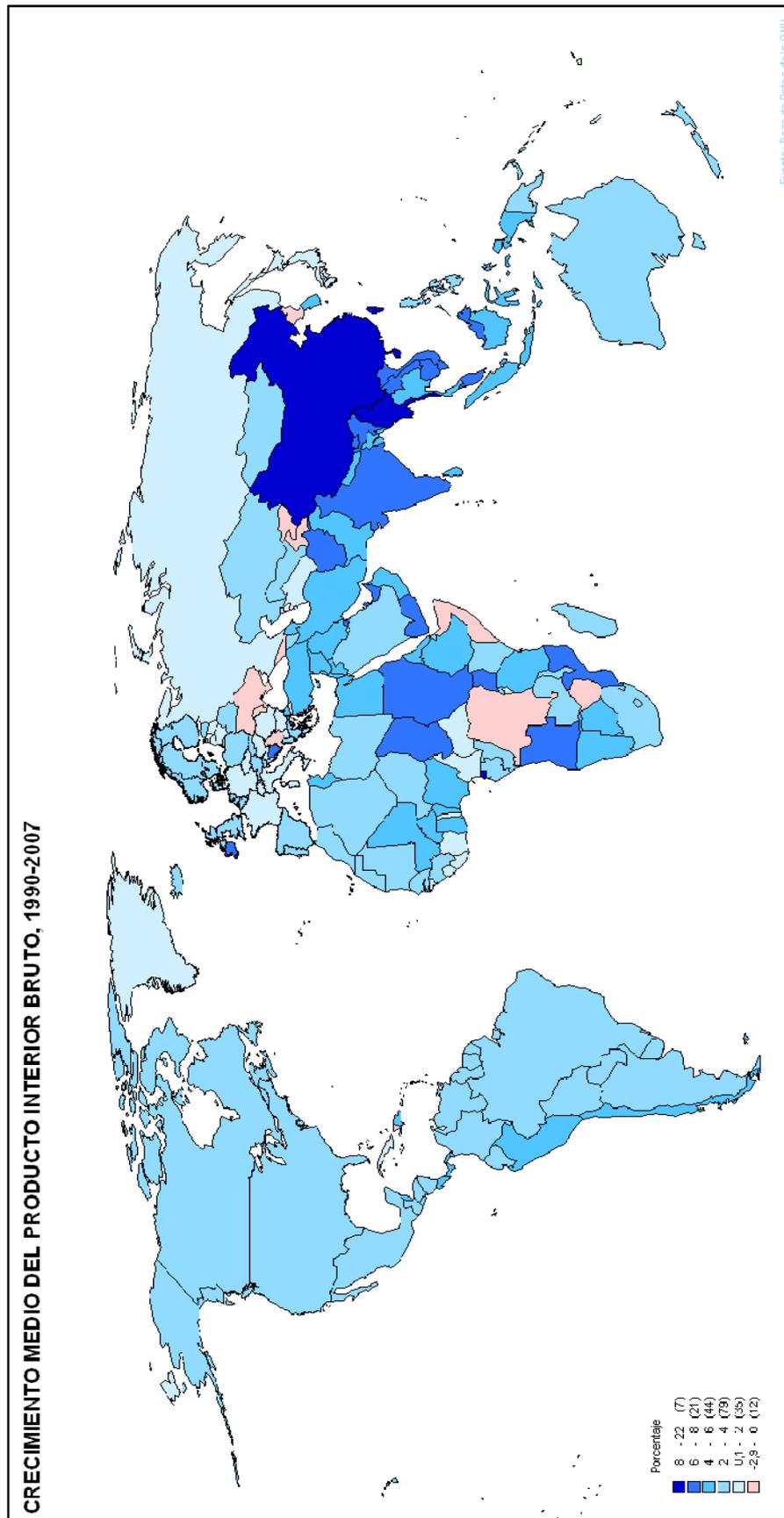


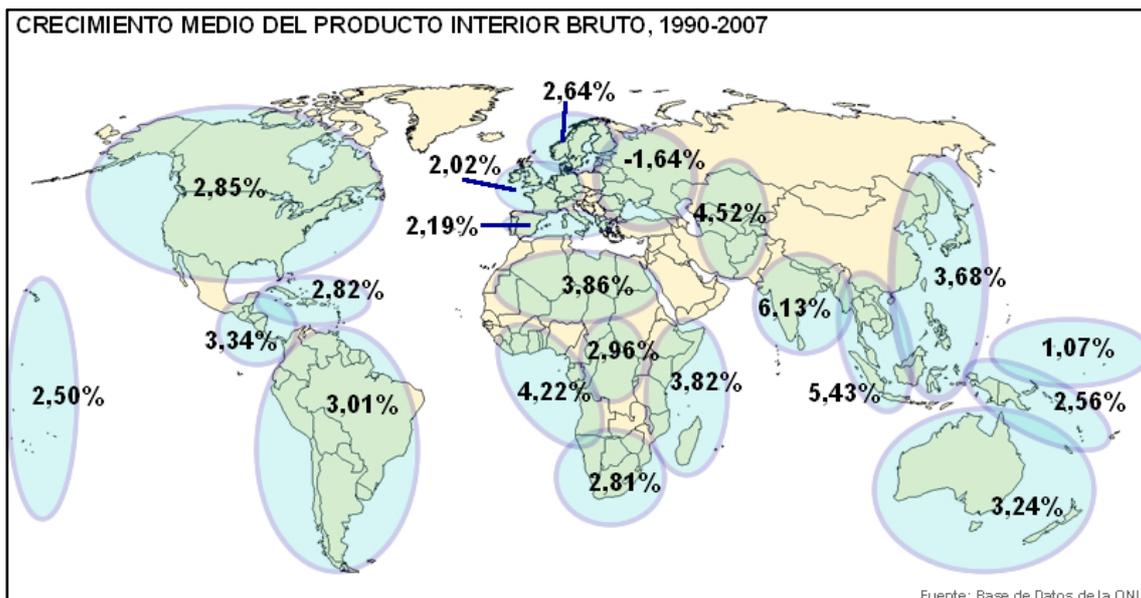
El proceso de globalización iniciado a finales de los años 40 del siglo veinte ha dado lugar a novedades:

- Ha supuesto un crecimiento económico global, que se ha traducido en un descenso de la pobreza, un aumento de la producción y un descenso relativo de los desequilibrios entre ricos y pobres.
- El crecimiento y el desarrollo económico no ha sido igual en todo el mundo: un grupo de países, especialmente de Asia, el norte de África y algunos situados en las proximidades de los centros económicos mundiales han crecido más que los demás, especialmente más que los llamados tradicionalmente países centrales o desarrollados, acercándose notablemente a su grado de desarrollo. El resto de los países periféricos o subdesarrollados tiene tasas de crecimiento iguales o inferiores a las de estos últimos.
- Hay un grupo de países que pueden quedar "descolgados" de la globalización, lo que puede suponer los costes de estar ajenos a la difusión tecnológica, a las inversiones y, sobre todo, a las implementaciones de la competencia, acarreando un retraso irremediable.







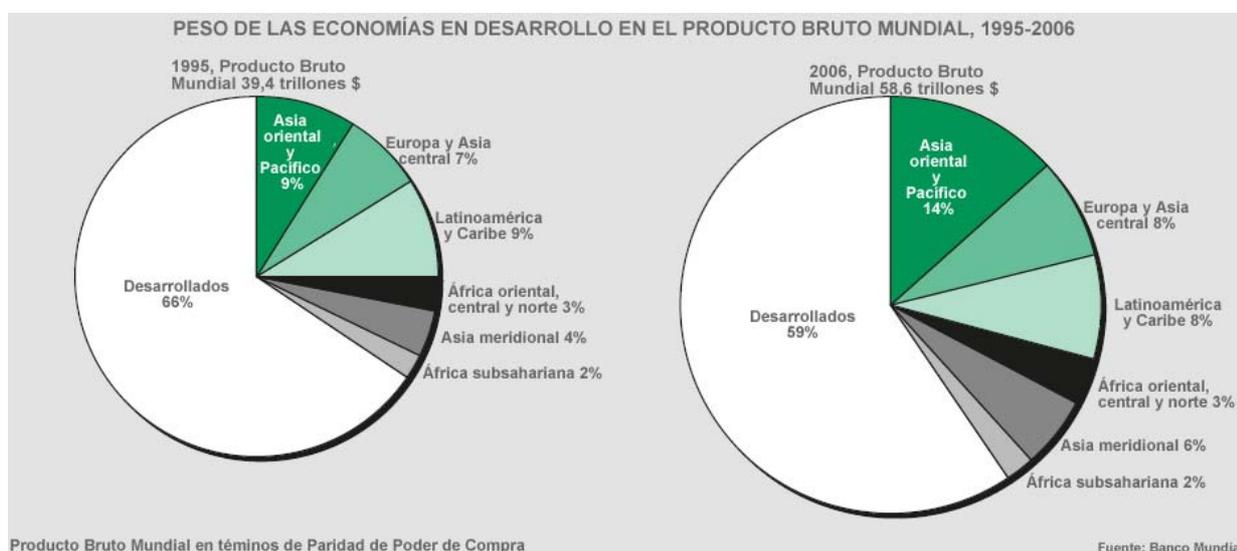


POBLACIÓN QUE VIVE CON MENOS DE UN DÓLAR DIARIO EN ECONOMÍAS DE TRANSICIÓN O EN VÍAS DE DESARROLLO

	Millones de personas				Porcentaje de la población			
	1987	1998	2008		1987	1998	2008	
			A	B			A	B
Asia oriental y Pacífico	418	278	183	72	26.6	15.3	9.2	3.6
Excluida China	114	65	58	18	23.9	11.3	9.2	2.9
Asia meridional	474	522	465	206	44.9	40.0	31.0	13.7
Europa oriental y Asia central	1	24	46	7	0.2	5.1	9.6	1.6
Latinoamérica y Caribe	64	78	131	75	15.3	15.6	22.9	13.1
África este, centro y norte	9	6	11	5	4.3	1.9	3.3	1.4
África subsahariana	217	291	406	330	46.6	46.3	51.5	41.8
Total	1183	1199	1242	695	28.3	24.0	21.9	12.3
Excluida China	880	986	1117	641	28.5	26.2	25.9	14.9

Source: World Bank (2000), table 1.8a and 1.10a.

To mado de OMC, Trade income disparity and poverty"



Observando las gráficas anteriores se llega a la conclusión ya señalada de que el peso de los países no desarrollados ha aumentado frente al de los desarrollados, pero que este incremento ha venido del crecimiento de los países “en desarrollo” y no del conjunto de los que hemos llamado no desarrollados: una mayoría de países, si bien han aumentado su PIB en los últimos diez años, han mantenido o disminuido su participación en la Producción Bruta Mundial. Nos referimos a Latinoamérica y África. El incremento en el peso de los “no desarrollados” se debe al crecimiento de las zonas asiáticas y europeas.

¿Cómo ha influido la globalización en este aumento de la producción y la riqueza? ¿por qué la globalización ha dado lugar a este crecimiento desigual?

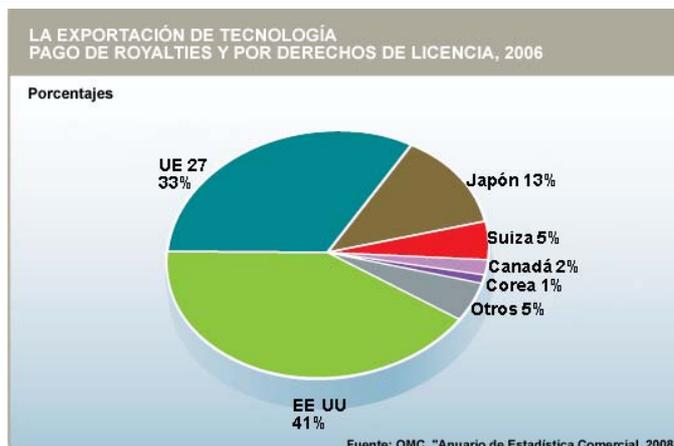


Analizando el diagrama anterior del Banco Mundial en el que se pondera la influencia que han tenido en el crecimiento económico de los países “en desarrollo” las inversiones y el comercio (exportaciones), se saca la conclusión que la globalización ha permitido un aumento de las exportaciones que ha llevado consigo acumulación de capital, inversiones y un aumento de la producción, pero que el hecho capital han sido las inversiones, especialmente las extranjeras. Estas inversiones, producto de los fenómenos de deslocalización y externalización desde los países o zonas desarrolladas, han llevado actividades con una cierta carga tecnológica a aquellos países que disponían de una serie de condiciones que los hacían atractivos:

- Una mano de obra abundante, disciplinada, barata y con una cierta capacitación técnica.
- Una legislación favorable para la recepción de inversiones y la repatriación de beneficios.
- Unas infraestructuras suficientes para asegurar los flujos comerciales y, sobre todo, los internos en la cadena productiva.
- Una buena disposición empresarial para hacerse cargo de las actividades externalizadas por las empresas industriales y comerciales de los países ya desarrollados.

Podemos comprobar todo esto analizando tres cuestiones principales:

1. La innovación y la tecnología está fuertemente concentrada y controlada por los países desarrollados. La difusión de la misma se asocia al desarrollo comercial y a la deslocalización; no obstante, esta difusión es parcial: afecta a los sectores productivos implicados en esa deslocalización (hay pocos eslabonamientos) y a aquellos que se vinculan con el consumo privado, totalmente mediatizado por un aumento de rentas que, aunque es generalizado, presenta fuertes disparidades, dejando a un importante porcentaje de la población con un incremento muy reducido. La especialización en mano de obra barata es un factor que colabora con esta tendencia.



Principales exportadores e importadores del equipo para telecomunicaciones, 2005

(Miles de millones de dólares y porcentajes)

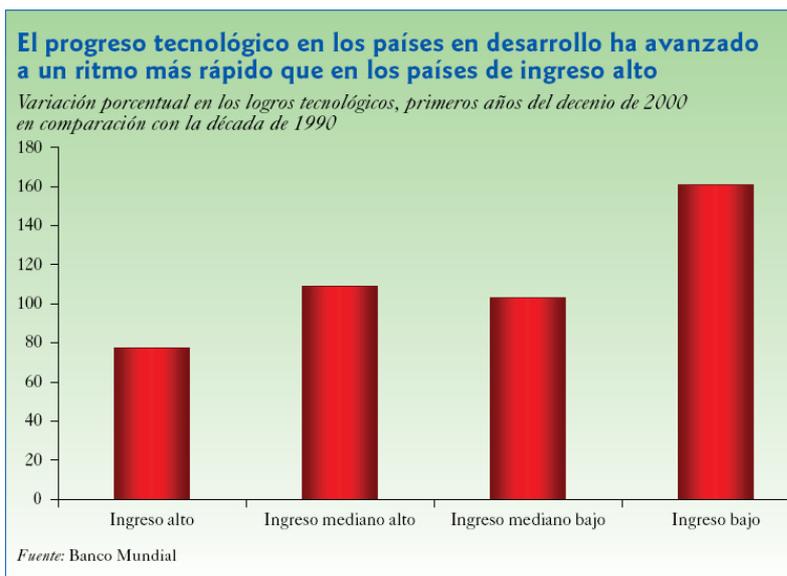
	Valor 2005	Parte en las exportaciones/ importaciones mundiales	
		2000	2005
Exportadores			
Unión Europea (25)	157.0	38.2	33.8
exportaciones extra-UE (25)	57.2	12.6	12.3
China	94.9	6.8	20.4
Hong Kong, China	41.9	-	-
exportaciones locales	0.1	0.2	0.0
reexportaciones	41.8	6.6	9.0
Corea, República de	37.7	5.0	8.1
Japón	33.6	10.6	7.2
Estados Unidos	30.5	11.5	6.6
México	24.0	6.7	5.2
Singapur	15.6	2.9	3.4
exportaciones locales	5.3	1.3	1.1
reexportaciones	10.3	1.6	2.2
Malasia	13.4	4.5	2.9
Taipei Chino	11.6	2.3	2.5
Canadá	7.4	4.0	1.6
Tailandia	5.8	1.4	1.2
Emiratos Árabes Unidos	4.2	0.4	1.1
Turquía	3.1	0.3	0.7
Israel	3.1	1.5	0.7
Total de las 15 economías anteriores	442.1	96.3	95.3
Importadores			
Unión Europea (25)	181.1	39.2	41.0
importaciones extra-UE (25)	81.3	14.6	18.4
Estados Unidos	105.9	24.3	24.0
Hong Kong, China	38.0	-	-
importaciones definitivas
China	29.4	4.2	6.6
Japón	18.0	4.6	4.1
México	13.2	3.2	3.0
Singapur	13.0	2.3	2.9
importaciones definitivas	2.7	0.8	0.6
Canadá	11.1	3.4	2.5
Rusia, Federación de	8.1	0.5	1.8
Corea, República de	6.7	2.0	1.5
Australia	6.6	1.6	1.5
India	6.0	0.2	1.4
Emiratos Árabes Unidos	5.2	0.9	1.2
Taipei Chino	4.6	1.6	1.1
Malasia	4.3	1.2	1.0
Total de las 15 economías anteriores	413.3	89.2	93.5

Notas en fuente

Fuente: OMC, "Anuario de Estadística Comercial", 2006

PRINCIPALES EXPORTADORES E IMPORTADORES DE MÁQUINAS DE PROCESAMIENTO AUTOMÁTICO DE DATOS, ETC. 2000-2005			
(Miles de millones de dólares y porcentajes)			
	Valor	Parte en las exportaciones/ importaciones mundiales	
	2005	2000	2005
Exportadores			
Unión Europea (25)	144.3	30.5	31.0
exportaciones extra-UE (25)	36.6	7.1	7.9
China	110.7	5.0	23.8
Estados Unidos	46.9	15.5	10.1
Hong Kong, China	37.1	-	-
exportaciones locales	1.8	0.3	0.4
reexportaciones	35.3	4.2	7.6
Singapur	32.2	8.4	6.9
exportaciones locales	20.9	6.0	4.5
reexportaciones	11.4	2.4	2.4
Japón	24.4	9.5	5.3
Malasia	22.9	5.6	4.9
Corea, República de	17.8	5.3	3.8
Taipei Chino	14.9	7.9	3.2
México	11.6	3.2	2.5
Tailandia	11.6	2.4	2.5
Filipinas	7.9	1.9	1.7
Canadá	3.7	1.5	0.8
Indonesia	2.9	0.8	0.6
Emiratos Árabes Unidos	2.5	0.2	0.6
Total de las 15 economías anteriores	456.1	97.9	98.1
Importadores			
Unión Europea (25)	195.1	40.9	42.5
importaciones extra-UE (25)	87.4	18.0	19.0
Estados Unidos	100.5	25.4	21.9
China	35.8	2.9	7.8
Hong Kong, China	32.2	-	-
importaciones definitivas
Japón	27.7	7.4	6.0
Singapur	19.6	4.5	4.3
importaciones definitivas	8.3	2.1	1.8
Canadá	12.1	3.2	2.6
México	11.2	1.5	2.4
Malasia	9.7	1.2	2.1
Corea, República de	7.0	2.1	1.5
Australia	6.6	1.4	1.4
Tailandia	5.7	1.0	1.2
Taipei Chino	5.5	2.8	1.2
Suiza	4.7	1.2	1.0
Filipinas	4.0	0.7	0.9
Total de las 15 economías anteriores	445.2	96.3	97.0
Notas en la fuente			
Fuente: OMC, "Anuario de Estadística Comercial", 2006			

Observando los datos anteriores podemos comprobar como participan en el comercio de productos relacionados con la informática o con las telecomunicaciones (considerados con un cierto contenido tecnológico) países asiáticos, pero el gráfico anterior nos pone de manifiesto el control que los países desarrollados ejercen sobre la producción de innovación y tecnología y su exportación al mercado mundial.



En estos dos diagramas se puede comprobar que los países "en desarrollo", como consecuencia de la difusión tecnológica antes comentada, están teniendo un importante avance tecnológico, pero también como este adolece de dos lastres:

- Un bajo nivel de difusión interior.
- Una dependencia de las innovaciones más avanzadas que se producen en los países desarrollados.

2. Las exportaciones de los países "en desarrollo" están fuertemente concentradas en productos energéticos y en sectores productivos intensivos en mano de obra, como vestido u otros. En general, se mantiene el esquema del comercio desigual: los países avanzados exportan a los países en vías de desarrollo productos intensivos en tecnología, y estos últimos exportan a los primeros y a otros no desarrollados o "en desarrollo" productos intensivos en mano de obra o materias primas y productos energéticos. Es importante destacar que, aunque la exportación de estos últimos productos tienen un peso importante en el conjunto de las exportaciones de los países no desarrollados, no suponen una cifra importante en el conjunto mundial de las exportaciones de materias primas. Esta especialización se da en zonas, como las asiáticas o las próximas a zonas desarrolladas donde se reúnen mano de obra barata, una cierta y suficiente cualificación y una buena accesibilidad, junto a otros factores.

Las exportaciones, tanto extranjeras como interiores, están fuertemente vinculadas a estos sectores o al desarrollo del comercio que generan y a las infraestructuras que lo permiten.

PORCENTAJE QUE SUPONEN LOS PRODUCTOS AGRARIOS SOBRE EL TOTAL DE LAS EXPORTACIONES, 2007		
	Exportaciones	Importaciones
Mundo	8,3	8,3
Norteamérica	9,6	6,0
América central y del sur	25,1	8,7
Europa	9,0	9,2
Comunidad de Estados Independientes	7,6	10,9
África	8,1	14,0
Oriente Medio	2,5	10,2
Asia	5,6	7,4

Fuente: OMC

PORCENTAJE QUE SUPONEN LOS PRODUCTOS PETROLÍFEROS SOBRE EL TOTAL DE LAS EXPORTACIONES, 2007		
	Exportaciones	Importaciones
Mundo	15,0	15,0
Norteamérica	9,3	15,9
América central y del sur	23,7	16,5
Europa	6,8	12,2
Comunidad de Estados Independientes	56,7	8,9
África	61,3	13,2
Oriente Medio	73,0	9,1
Asia	6,6	19,8

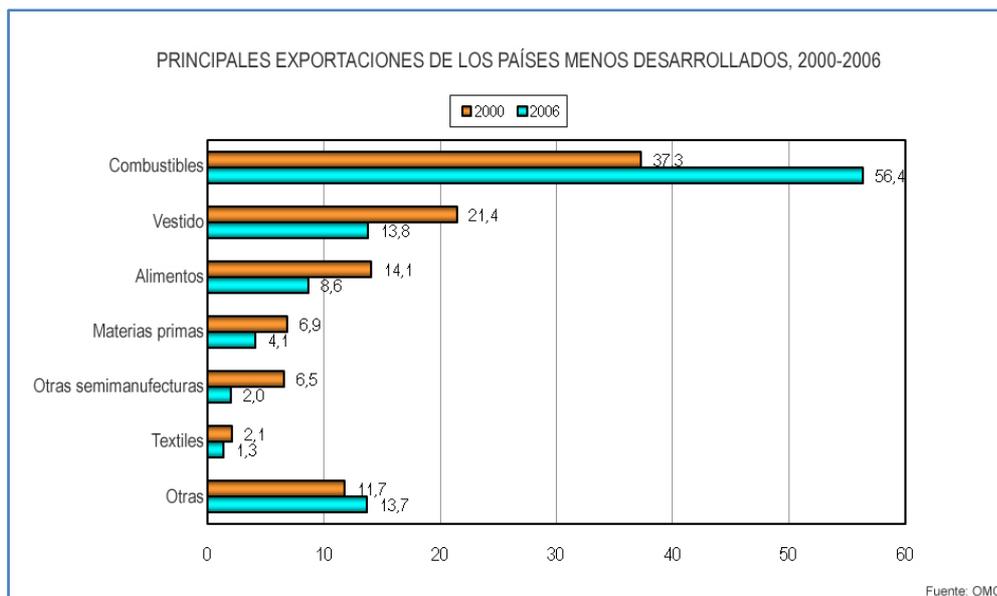
Fuente: OMC

PORCENTAJE QUE SUPONEN LAS MANUFACTURAS SOBRE EL TOTAL DE LAS EXPORTACIONES, 2007		
	Exportaciones	Importaciones
Mundo	69,8	69,8
Norteamérica	72,2	72,8
América central y del sur	30,9	69,1
Europa	78,6	72,1
Comunidad de Estados Independientes	25,1	76,7
África	18,8	68,0
Oriente Medio	21,0	75,4
Asia	81,6	63,7

Fuente: OMC

IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES DE MERCANCIAS DE LOS PAÍSES MENOS DESARROLLADOS	Exportaciones	Importaciones
	Millones de dólares	Millones de dólares
Países menos desarrollados	123600	120723
Exportadores de petróleo		
Angola	39900	11400
Guinea Ecuatorial	9950	3100
Sudan	8879	8775
Yemen	7310	6500
Chad	3450	1500
Exportadores de manufacturas		
Bangladesh	12453	18595
Myanmar	6257	3250
Cambodia	4100	5500
Madagascar	1190	2590
Laos	923	1065
Nepal	888	2904
Lesotho	805	1730
Haiti	522	1682
Exportadores de materias primas		
Zambia	4619	3971
Mozambique	2700	3300
Congo, RD	2650	3700
Tanzania	2022	5337
Senegal	1698	4452
Uganda	1623	3466
Mauritania	1510	1510
Mali	1480	2255
Etiopia	1284	5395
Guinea	1100	1190
Niger	733	970
Malawi	710	1450
Togo	690	1440
Benin	650	1500
Burkina Faso	607	1650
Bhutan	600	480
Afghanistan	480	2950
Somalia	290	680
Sierra Leona	244	445
Maldivas	228	1096
Rep. Centroafricana	195	230
Liberia	184	499
Rwanda	177	737
Solomon I	168	240
Guinea-Bissau	95	140
Burundi	62	319
Djibouti	60	410
Vanuatu	30	215
Cabo Verde	19	750
Samoa	15	227
Eritrea	15	515
Gambia	13	315
Comoros	9	120
Kiribati	9	95
Sao Tome y Principe	3	70
Tuvalu	1	14
Timor Oriental
Total mundial	13950000	14244000

Traducción propia del mapa de la OMC (Anuario de Estadísticas Comerciales, 2008)



PRINCIPALES EXPORTADORES E IMPORTADORES DE PRODUCTOS AGRARIOS, 2007

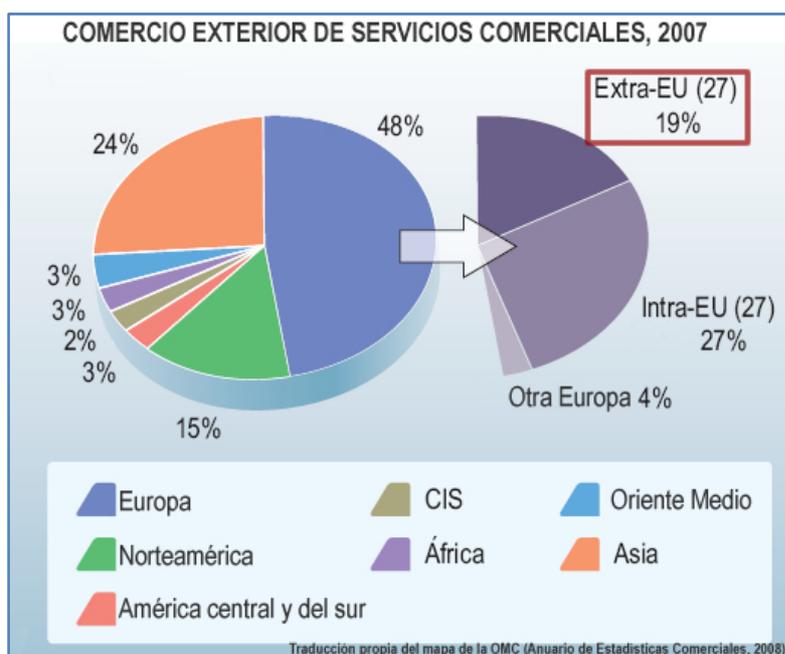
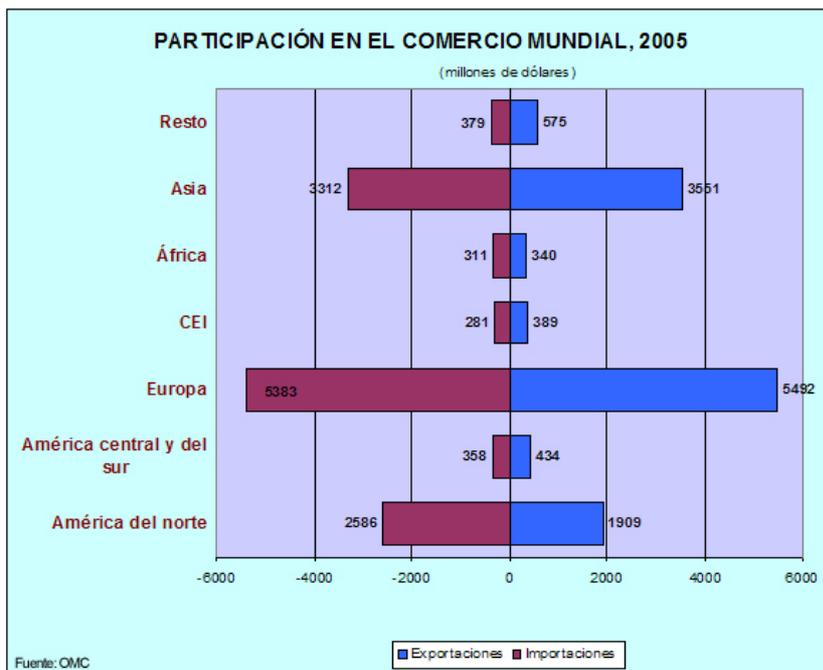
	Miles de millones \$		Porcentaje del total de las export/import. agrarias mundiales		
	2007	1980	1990	2000	2007
Exportadores					
UE 27	487.74	-	-	41.7	43.3
UE 27 Extra	108.66	-	-	10.1	9.6
EE UU	113.51	17.0	14.3	12.9	10.1
Canadá	48.67	5.0	5.4	6.3	4.3
Brasil	48.22	3.4	2.4	2.8	4.3
China	38.85	1.5	2.4	3.0	3.4
Argentina	28.81	1.9	1.8	2.2	2.6
Tailandia	24.96	1.2	1.9	2.2	2.2
Rusia	23.52	-	-	1.4	2.1
Indonesia	23.43	1.6	1.0	1.4	2.1
Australia	22.35	3.3	2.9	3.0	2.0
Malasia	20.51	2.0	1.8	1.4	1.8
Nueva Zelanda	16.04	1.3	1.4	1.4	1.4
India	16.02	1.0	0.8	1.1	1.4
Méjico	15.59	0.8	0.8	1.6	1.4
Chile	13.63	0.4	0.7	1.2	1.2
Suma de los 15	941.87	-	-	83.4	83.5
Importadores					
UE 27	528.54	-	-	42.3	44.4
UE 27 Extra	149.46	-	-	13.2	12.5
EE UU	109.40	8.7	9.0	11.5	9.2
Japón	68.86	9.6	11.5	10.4	5.8
China	65.24	2.1	1.8	3.3	5.5
Canadá	27.34	1.8	2.0	2.5	2.3
Rusia	26.88	-	-	1.5	2.3
Corea	21.94	1.5	2.2	2.1	1.8
Méjico	21.90	1.2	1.2	1.8	1.8
Hong Kong (China)	13.43	1.2	1.9	2.0	1.1
Importaciones no reexportadas	8.60	1.0	1.0	1.1	0.7
Arabia Saudí	12.45	1.5	0.8	0.9	1.0
Emiratos Árabes Unidos	11.29	0.3	0.4	0.6	0.9
Taipei (China)	10.78	1.1	1.4	1.3	0.9
Malasia	10.61	0.5	0.5	0.8	0.9
Indonesia	10.46	0.6	0.5	1.0	0.9
Suiza	10.37	1.2	1.3	0.9	0.9
Suma de los 15	944.68	-	-	82.1	79.3

Fuente: OMC, "Anuario de Estadística Comercial, 2008"

PRINCIPALES EXPORTADORES E IMPORTADORES DE CONFECCIÓN Y VESTIDO, 2007					
	Miles de millones \$		Porcentaje del total de las export/import. vestido mundiales		
	2007	1980	1990	2000	2007
Exportadores					
China	115.2	4.0	8.9	18.2	33.4
UE 27	103.4	-	-	28.4	29.9
UE 27 Extra	24.8	-	-	6.5	7.2
Hong Kong	28.8	12.3	14.2	12.2	8.3
Exportaciones propia	5.0	11.5	8.6	5.0	1.4
Reexportaciones	23.8	0.8	5.7	7.2	6.9
Turquía	14.0	0.3	3.1	3.3	4.1
Bangladesh	10.1	0.0	0.6	2.6	2.9
India	9.7	1.7	2.3	3.0	2.8
Vietnam	7.2	0.9	2.1
Indonesia	5.9	0.2	1.5	2.4	1.7
Méjico	5.1	0.0	0.5	4.4	1.5
EE UU	4.3	3.1	2.4	4.4	1.2
Tailandia	4.1	0.7	2.6	1.9	1.2
Paquistán	3.8	0.3	0.9	1.1	1.1
Marruecos	3.6	0.3	0.7	1.2	1.0
Túnez	3.6	0.8	1.0	1.1	1.0
Sri Lanka	3.3	0.3	0.6	1.4	1.0
Total 15	298.1	-	-	79.2	86.3
Importadores					
UE 27	162.8	-	-	39.7	45.5
UE 27 Extra	84.2	-	-	19.2	23.5
EE UU	84.9	16.4	24.0	32.1	23.7
Japón	24.0	3.6	7.8	9.4	6.7
Hong Kong (China)	19.1	1.6	6.2	7.6	5.4
Importaciones no reexportadas
Rusia	14.5	-	-	1.3	4.1
Canadá	7.6	1.7	2.1	1.8	2.1
Suiza	5.2	3.4	3.1	1.5	1.4
Emiratos Árabes Unidos	5.0	0.6	0.5	0.4	1.4
Corea	4.3	0.0	0.1	0.6	1.2
Australia	3.7	0.8	0.6	0.9	1.0
Méjico	2.5	0.3	0.5	1.7	0.7
Singapur	2.4	0.3	0.8	0.9	0.7
Importaciones no reexportadas	0.9	0.2	0.3	0.3	0.2
Noruega	2.3	1.7	1.1	0.6	0.6
China	2.0	0.1	0.0	0.6	0.6
Arabia Saudí	1.9	1.6	0.7	0.4	0.5
Suma de los 15	323.1	-	-	91.8	90.3

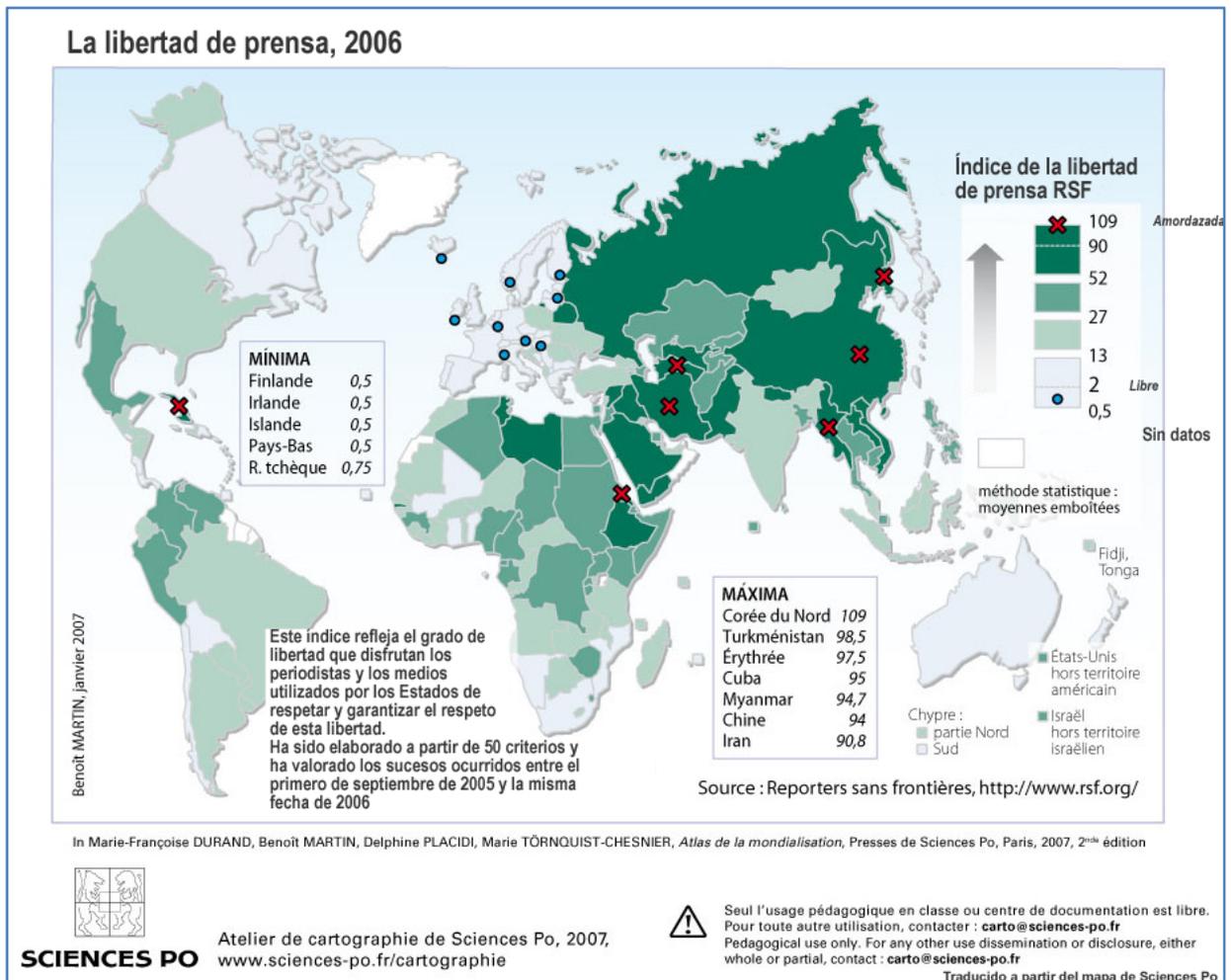
Fuente: OMC, "Anuario de Estadística Comercial, 2008"

3. Los intercambios y el comercio mundiales están, como ya hemos señalado, fuertemente concentrados y/o controlados por empresas de los países desarrollados, bien directamente o a través de filiales y/o sucursales. Los países "en desarrollo", no obstante, están manifestando también un poderoso crecimiento de su comercio exterior, esencialmente el relacionado con sus mercados regionales, con las relaciones con países menos desarrollados y con las exportaciones hacia los desarrollados. La participación en este comercio de los países menos desarrollados es escasa y dependiente de los que tienen un mayor desarrollo.



7. La globalización supone una serie de cambios en la idea y en la práctica de los estados:

7.a. La mayor apertura y el desarrollo de las libertades económicas llevan consigo el desarrollo de estados democráticos. Si bien es cierto que no hay una relación necesaria entre libre mercado y libertades políticas y civiles, la libertad de mercado suele llevar consigo el desarrollo del conjunto de las libertades, de la misma manera que el crecimiento de las rentas suele llevar emparejado el afianzamiento de los derechos humanos. Es más, las condiciones de transparencia sólo suelen darse en sistemas relativamente poco corruptos. Esta tendencia general se está encontrando con obstáculos temporales: algunos países “en desarrollo” mantienen formas autoritarias de gobierno (al menos durante un tiempo) como instrumentos para mantener un bajo nivel salarial y una mano de obra disciplinada en un marco de reclamación de democracia y derechos sindicales, propiciado por el incremento de las rentas.



7.b. La existencia de un mundo globalizado y abierto origina situaciones de disgregación política (separatismos), dado que permite horizontes de viabilidad (desarrollarse en un mercado más amplio del que delimitan las propias fronteras políticas) a estados más pequeños, a la vez que:

- La propia globalización erosiona la idea de estado-nación como entidad autosuficiente.
- Frente al fenómeno globalizador y sus tendencias uniformadoras, se dan, como respuesta de rechazo, fenómenos de defensa de lo local, de particularismos.
- Los estados intentan paliar el proceso de alejamiento de toma de decisiones (hacia los lugares centrales), que supone el proceso de globalización, con un acercamiento de las instituciones y de la administración al ciudadano, mediante procesos descentralizadores, que pueden ser el punto de partida para localismos.

Para hacer frente a estas tendencias centrífugas o disgregadoras, los estados democráticos están desarrollando formas de "gobernanza" o de toma de decisiones de forma cooperativa, y estableciendo criterios de "subsidiariedad" (acercamiento de las tomas de decisiones a los ámbitos afectados por ellas) en la forma de organizarlas, buscando un mayor grado de integración política, social y territorial.

7.c. La globalización viene acompañada de varios procesos:

- Concentración empresarial.
- Descenso relativo de los salarios de la mano de obra no cualificada que tiene que competir con la de los países periféricos (deslocalización). Además las corrientes migratorias asociadas al proceso globalizador están llevando a los mercados laborales de los países centrales una oferta de mano de obra barata permanente que

hace que los salarios de la misma tenga una tendencia al estancamiento o a la regresión.

- Un proceso de envejecimiento demográfico en los países centrales, que sólo se ve paliada por la llegada de inmigrantes adultos-jóvenes.

En los países desarrollados estos procesos conducen a un elevado nivel de sindicación y a una presión para que el estado realice transferencias de renta hacia los más desfavorecidos, y a un aumento de los gastos sociales en jubilaciones y prestaciones sanitarias. El resultado puede ser doble: o el estado eleva su presión fiscal, con lo que obtendrá el rechazo de los ciudadanos fiscalmente solventes y se volverá un país escasamente competitivo para la atracción de inversiones extranjeras, o entrará en la peligrosa senda del segregación y el conflicto (o desafección) social.

En los países "en desarrollo" la elevación salarial y el desarrollo de medidas del estado del bienestar llevarán consigo un aumento de los costes laborales y de la presión fiscal que obligará a modificar su especialización en sectores productivos intensivos en mano de obra barata. El problema es cómo podrán obtener la tecnología necesaria para esa reconversión si está monopolizada por los países desarrollados que basan su competitividad en el control de la misma.

7.d. La globalización ha creado *un nuevo poder: el mercado internacional de capitales*, que reacciona rápidamente ante cualquier decisión política, pero que escapa al control democrático de los ciudadanos, aunque éstos tengan que sufrir las consecuencias de sus decisiones. La crisis económica que se ha desatado en el mundo a partir de 2008 es una consecuencia de la inexistencia de elementos de control sobre ese mercado. El éxito del proceso globalizador fomentó una confianza ilimitada en las facultades del mercado libre para autorregularse y extendió la percepción de que era innecesaria la creación de nuevas instituciones y normas para regular el comportamiento de los agentes económicos en ese mercado mundial. El resultado ha sido que los diferentes países mantenían instituciones de ámbito nacional para actuar y/o controlar las actividades de un mercado mundial, lo que permitió que pasasen desapercibidos comportamientos especulativos y corruptos, que han dado lugar a una poderosa crisis financiera que se originó en los lugares centrales de las finanzas (Nueva York, Londres, Ámsterdam...) pero que a través de las redes de ese mercado mundial afectó a todos los países.

Por otra parte, el extraordinario desarrollo del comercio, muy superior, como ya hemos visto, al de la producción, ha dado lugar al desarrollo de un modelo empresarial en el que la obtención de beneficios se asociaba al desarrollo de la demanda¹ y no al aumento de la productividad. El resultado ha sido la extensión de un tipo de empresa especulativa, con un escaso stock de capital, que utilizaba el crédito como forma de financiación, y que basaba su éxito en una ampliación constante de sus mercados. Cuando la financiación se ha reducido o cuando la demanda ha cedido, estas empresas se han visto obligadas a cerrar originando una espiral de morosidad (que afecta a las empresas financieras), paro y descenso de la demanda.

7.e. La globalización, en el campo de la cultura, ha conducido a una *norteamericanización*, originada por la creciente importancia de los medios de comunicación y entretenimiento norteamericanos y por el control de esta nación sobre la red de internet.

6/ La globalización, desde un punto de vista político, ha producido una mayor integración, que se puede medir, entre otros parámetros, por el desarrollo de los regímenes democráticos y por un creciente intervencionismo internacional. Así, observamos como los tribunales internacionales de justicia (La Haya, Luxemburgo, etc...) cobran una creciente importancia o como jueces de diversos países encausan a supuestos delincuentes de otros países amparándose en los delitos de crímenes "crímenes contra la Humanidad", lo que supone la extraterritorialidad de ciertos delitos considerados graves. En el mismo sentido, debemos interpretar las nuevas directrices de la diplomacia y política internacional al considerar «el derecho a intervenir en terceros países en casos flagrantes de violación de los Derechos Humanos». Derecho a la intervención que puede llegar hasta la intervención militar, como ha sido el caso de las recientes intervenciones en Bosnia-Herzegovina, en Kosovo o en

¹ La globalización permitía ampliar el número de demandantes y conseguir una oferta barata /a partir de relocalizaciones y externalizaciones) que también facilitaba este aumento.

Afganistán, pero que necesita el respaldo moral y jurídico de la ONU o, al menos, de alguna institución de reconocido prestigio.

Principales exportadores de servicios comerciales personales, culturales y recreativos, 2006

Millones de \$

1	UE 27	14155
	Extra UE 27	5823
2	EE UU	11078
3	Canadá	2284
4	Turquía	998
5	Malasia	864
6	Australia	502
7	Noruega	422
8	Méjico	383
9	Corea	369
10	Hong Kong (China)	280
11	Rusia	232
12	Argentina	230
13	India	218
14	Singapur	196
15	Nueva Zelanda	153

Fuente: OMC, Anuario de Estadística Comercial, 2008

Mayores exportadores de servicios relacionados con el mundo audiovisual, 2006

Millones de \$

1	EE UU	11078
2	UE 27	8887
	Extra UE 27	3816
3	Canadá	2073
4	Méjico	383
5	Hong Kong (China)	258
6	Noruega	230
7	Argentina	215
8	Corea	170
9	Rusia	154
10	Australia	151
11	China	137
12	Japón	104
13	Ecuador	41
14	Albania	39
15	Colombia	28

Fuente: OMC, Anuario de Estadística Comercial, 2008